IT Sales/システム営業（Hanoi）外資系大手IT企業 / グローバル環境

募集職種

人材紹介会社
リーラコーエン ベトナム

求人ID
1571006

業種
ITコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
400万円 ~ 700万円

勤務時間
8:00 ~ 17:00

休日・休暇
土日祝休み

更新日
2026年11月20日 05:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【求人概要】
世界最大手の外資系IT企業がソリューション営業職をお任せできる方を探しております。
これまでのご経験を活かし、スキルアップできる環境、ポジションで働いてみませんか？ご応募お待ちしております。

【業務内容】
・日系企業向け営業担当者として、数十社の企業の引き継ぎを受け、サービス提供・ソリューション営業をして頂きます。
・顧客より要件受領後、エンジニアと相談しソリューションを提案。
・技術面は基本的にはエンジニアが行うため、パスできるが、
　知識等０だと仕事にならないため、基本的な知識や意欲は必要です。
・見積書や契約書の作成業務（一部）
・提供するサービスを全て網羅できているか、各顧客毎で管理が必要となります。
・顧客の要求によっては、退社が20時までになるケースもあります。
・既存企業で、予算を達成できなそうであれば、新規開拓をして補填。

【商材について】
・インフラ系：ネット回線、Wi-Fi
・オフィス回り：PC、サーバー、ケーブル、システム
・アプリケーション回り：AI RPA（業務効率上げるもの）、セキュリティアプリケーション
・元々の主力商品はインフラ系でしたが、現在アプリケーション系の主力商品化を目指し、他社との差別化を図っていま

す。

【企業/求人の魅力について】
・提供可能なサービスが多く幅広いので、当社で生き残ることができれば、他社でも通用する人材となることができます。
・全世界と協力しながら仕事ができます。週 1 回 Teamsの打ち合わせにて、マレーシア、インド、台湾、韓国 等と連携しています。
・教育制度が充実しております。インプットのコンテンツはできているので、努力次第である程度までの知識習得が可能です。
・顧客様がITリテラシーのある方からであれば、仕事の依頼を頂けますが、
　リテラシーのない方が80%のため、潜在的ニーズを引き出すこと、顧客様にニーズに気づいていただく喜びを感じることができます。

【福利厚生】
・賞与あり（個人業務成績・会社業績により金額決定）
　※ 業績の15%程を支給
・昇給あり（年1回、個人実績や業績に応じて）
・有給休暇あり（15日/年）
・社会保険
・医療保険（海外医療保険加入あり）
・社員旅行
・インセンティブ制度なし
・タクシーカード支給
・WP及びVISA取得支援あり
・ベトナムへの渡航費（応相談）
・帰国手当（応相談）

スキル・資格

【必須条件】
・大卒
・英語：社内コミュニケーションレベル（社内公用語が英語の為）
・3年以上の営業経験をお持ちの方（業界を問わず、IT業界を優遇、技術営業も可）

※ WP取得要件を満たすこと
・基礎のIT知識

【歓迎条件】
・ベンダーオンラインツールに精通している方（例：Cisco CCW / Dell Solution Configurator / AWS/Azure 等）
・ITの技術的な知識やソリューション知識をお持ちの方
・使用するコアフレームワークに関する技術的な知識をお持ちの方
・自社のシステムが解決策を提供できる問題領域に関する知識をお持ちの方
・認定資格をお持ちの方、もしくは実務知識をお持ちの方
（例：CCNA / Microsoft Certified Azure Network Engineer Associate / Fortinet NSE-4 等）

会社説明