

【タイ就職】アカウントマネジャー/総合PR会社/無形商材のソリューション営業経験/若手募集/プロンポン

**無形商材のソリューション営業経験があり、ガッツのある若手候補者さまを大募集！**

**募集職種**

**人材紹介会社**

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

**求人ID**

1570562

**業種**

広告・PR

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

タイ

**給与**

400万円～450万円

**勤務時間**

月曜日～金曜日：9：30～18：30

**休日・休暇**

土日、祝日

**更新日**

2026年02月07日 03:00

**応募必要条件**

**職務経験**

3年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

日常会話レベル

**日本語レベル**

ネイティブ

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可は必要ありません

**募集要項**

**会社情報：**

日本国内でNo.1の総合PR会社。企業理念「いいモノを世の中に広め人々を幸せに」を掲げ、売上・利益ともに国内第1位、世界ランキング第15位にランクイン。

アジア10か国で展開をしており、タイでは2014年から現地法人を設立して下記事業をメインに着実に実績を積み上げています。

- PR事業
- デジタルマーケティング事業
- コンテンツ制作
- イベント企画

**主な事業内容 :**

1. プリント基板組立製品の製造・販売
2. 半導体・電子部品・電子機器の輸入／輸出およびタイ国内販売
3. タイで製造された半導体・電子部品の輸出販売

**業務内容 :**

クライアントのサービスや商品を世の中に広めるために、マスメディア露出、インフルエンサー、SNS活用、オフライン・オンラインイベントなどのあらゆる手段から最適なソリューションを考え、提案を行います。

- 新規顧客の開拓
- 営業
- プロジェクト管理
- クライアントのマーケティング上の課題整理及び戦略提案
- メディア、インフルエンサー、SNS、イベントなどを通した実務の実行、メンバー管理
- クライアントへの提出／プレゼンテーション
- 効果検証
- 新規事業の開発
- パートナー企業の開拓（※現状は既存顧客への対応が70~80%程度）

**スキル・資格****【必須】**

- 4年制大卒以上
- 3年以上の無形商材の提案営業経験
- 新規営業経験
- パソコンスキル（エクセル、ワード、パワーポイントなど）
- 英語：業務（社内コミュニケーション・会議）での使用に問題ないレベル

**【歓迎】**

- 海外経験
- マーケティング関連の経験（広告代理店・デジタルマーケ、SP関連、事業会社のマーケティング/宣伝・広告/広報・PR/コーポレートコミュニケーション関連部署）

**【求める人物像】**

- 営業経験やマーケティングの知識を海外で活かしたい方
- 将来的に事業・拠点の責任者になりたい方
- 素直で元気に対応でき、ハキハキとしている方
- 自走力がありチャレンジ精神が旺盛な方

**会社説明**