



電子部品専門商社の国内法人営業/事業開発（部下なし）

TTI Electronics Japan合同会社での募集です。 法人営業（そ…

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

TTI Electronics Japan合同会社

求人ID

1570108

業種

専門商社

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1800万円

勤務時間

08:30 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 初年度は年次有給休暇14日（入社月によって変わります） 【休日】完全週休二日制 土…

更新日

2025年12月25日 14:26

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2339652】

事業開発：新設の日本支社における事業目標達成に向け、新規顧客へのアプローチを実施

- ・日本支社向け販売プログラムを策定し、粗利益の達成、収益創出、営業費用管理、在庫管理、納期遵守率、品質パフォーマンス指標の満足な達成を実現

- ・アカウント管理と販売目標達成に重点を置いた、高パフォーマンスな販売チームの構築・育成

- ・ステークホルダーとの週次・月次・四半期会議を実施し、TTIのビジョンを伝達するとともに、特定販売目標達成に向け

た販売戦略・戦術の効果を測定する。

・主要サプライヤーとの良好な協力関係と信頼構築を図り、将来の販売成長と市場シェア拡大に向けた競争優位性をTTIに提供する。

・業界誌の閲読、ネットワーキング、研修イベントや展示会への参加を通じて、競合他社の動向、業界トレンド、新コンセプトに関する市場認識を維持し、最新の業界知識を習得する。

スキル・資格

- ・電子部品業界での10年の経験と管理職としての3年の経験を有すること。
 - ・優れた人材管理スキルを有し、販売目標達成に向けスタッフを指導、育成、動機付けできること。
 - ・支店販売目標達成に必要な強力な販売力、マルチタスク能力、時間管理能力を有すること。
 - ・目標達成実績のある販売／流通分野での成功経験を有すること。
 - ・販売、購買、製品、ベンダー、倉庫管理、支店運営及びシステムに関する深い知識と理解を有すること。
- ・尚可
- ・電子工学、ビジネス、マーケティング、または関連分野の学位

会社説明

事業内容: 電子部品（インターフェクト、パッシブ、メカニカル、ディスクリート部品など）の販売・流通。Berkshire Hathaway傘下の、相互接続部品、受動部品、電気機械部品、離散半導体などの電子部品を扱う専門商社。