



【東京／在宅可】 既存中心卸営業 | 外資系インテリアブランドの営業 | 業界未経験でも安心

リモートワークにも対応！知名度の高いブランドを扱える！

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルティング

求人ID

1569883

業種

小売

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 600万円

勤務時間

9:30~18:30 (時間外労働有無：無)

更新日

2026年02月04日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容詳細：法人営業（ホールセール）担当として、以下の業務をお任せします。

◇全国の既存取引先への営業活動（電話、メールを中心に、また定期訪問）

◇新規取引先の開拓（セレクトショップ、インテリアショップなど）

◇展示会やポップアップイベントの企画・運営プロモーション企画の立案（販促・マーケティング グチームと連携）

※ブランドの世界観を体現する営業として、商品を「売る」だけでなく、お取引先様のブランドや空間の成長と一緒に築いていくことがミッションです。お客様との信頼関係を育み、ビジネスパートナーとして伴走するような営業スタイルが求められます。

スキル・資格

＜応募資格/応募条件＞

■必須条件：

＜業種未経験歓迎＞

- ・ 法人営業の実務経験5年以上
- ・ 商材、業界問わず営業企画や提案営業の経験がある方

■歓迎条件：

- ・ インテリア業界での卸売経験
- ・ 海外ブランドの取り扱い経験

会社説明