



【東京 / 在宅可】 既存中心卸営業 | 外資系インテリアブランドの営業 | 業界未経験でも安心

リモートワークにも対応！知名度の高いブランドを扱える！

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルティング

求人ID

1569883

業種

小売

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 600万円

勤務時間

9:30~18:30 (時間外労働有無: 無)

更新日

2026年07月08日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容詳細: 法 営業 (ホールセール) 担当として、以下の業務をお任せします。

◇ 全国の既存取引先への営業活動 (電話、メールを中心に、また定期訪問)

◇ 新規取引先の開拓 (セレクトショップ、インテリアショップなど)

◇ 展 会やポップアップイベントの企画・運営プロモーション企画の 案 (販促・マーケティング チームと連携)

※ブランドの世界観を体現する営業として、商品を「売る」だけでなく、お取引先様のブランドや空間の成を 緒に築いていくことがミッションです。お客様との信頼関係を育み、ビジネスパートナーとして伴 するような営業スタイルが求められます。

スキル・資格

< 応募資格/応募条件 >

■必須条件：

< 業種未経験歓迎 >

- ・ 法 営業の実務経験5年以上
- ・ 商材、業界問わず営業企画や提案営業の経験がある

■歓迎条件：

- ・ インテリア業界での卸売経験
 - ・ 海外ブランドの取り扱い経験
-

会社説明