



自動車業界向け【主要顧客担当／法人営業マネージャー】グローバル企業PPGの中核 | 英語が活かせる | 豊川市 | 年休125日

本社:米国 | 世界70カ国以上で展開する大手塗料・コーティングメーカーの日本法人

募集職種

採用企業名

ピーピージー・ジャパン株式会社

求人ID

1569592

業種

化学・素材

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県, 豊川市

給与

550万円 ~ 1000万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30 (休憩時間 1時間)

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

更新日

2026年01月15日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 日本の自動車メーカー向けに、塗料ビジネスの売上・収益成長を担うキーアカウントマネジメント
- グローバル企業PPGの中核として、日本市場と世界をつなぐ役割を担えるやりがい
- 技術・営業・生産を横断し、大型顧客の新規案件創出を主導できる点

- ・在宅勤務可、年休125日、年収上限1100万円の外資系らしい柔軟な働き方

【業務内容】

日本の担当顧客に対し、グローバルの営業・技術・エンジニアリング施策を計画・推進し、売上および収益目標の達成を目指します。グローバルチームや社内各部門と連携しながら、営業活動・技術サポート・組織マネジメントを通じて、PPG製品の市場拡大と顧客満足度向上に貢献していただきます。

■主な業務責任

- ・PPGの方針（Blueprint）、P&Lプロセス、安全・品質・コンプライアンス・倫理規定・環境配慮（Responsible Care）・EEO・財務目標を遵守した業務遂行
- ・カンントリーマネージャーおよびグローバルアカウントディレクターの指示のもと、売上・収益目標の達成に向けた活動
- ・技術サービスチームのマネジメントおよび営業・製造・技術・技術サービス部門との連携による、売上・収益拡大の推進
- ・技術・サービス担当者の育成・指導・モチベーション向上を通じた新規ビジネス創出および継続的な売上成長の実現
- ・新製品、技術動向、競合情報の把握による市場競争力の強化
- ・顧客との信頼関係構築を通じたリピートビジネスの創出および迅速かつ公正なクレーム対応
- ・PPG製品を「ワールドクラス」として市場に定着・認知させるための活動
- ・顧客成長予測や販売実績の分析をもとにした、営業目標および事業予算の策定
- ・業界団体への参加や継続的な学習を通じた、マネジメント力および専門性の向上
- ・チームワークを重視した組織運営、目標設定・評価を通じた人材育成およびキャリア開発支援

（仕事内容変更範囲：会社の指示する業務）

■魅力：

PPGグループはFortune500（全米上位500社の総収入ランキング）に何度も掲載されています。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

年俸制

年収：550万円～1,000万円（月額基本給：35万円～）

■昇給：年1回（3月）

■賞与：年1回（昨年実績：業績変動 ※非公開）

【就業時間】

固定残業代制

09:00～17:30（休憩時間1時間）

※残業月10時間～30時間程度

※フレックス制：有

【勤務地】

愛知県豊川市萩町中山1-11 ※自家用車通勤

■就業場所 原則禁煙（分煙）

■勤務地変更範囲：会社の定める事業所

■転勤・出向：当面無し

※在宅勤務：有

※その他勤務条件詳細については就業規則に準じます。

【休日休暇】

- ・年間休日 125日
- ・完全週休二日制（土日祝）
- ・夏季休暇
- ・年末年始
- ・有給休暇：初年度10日（1か月目から）

※会社カレンダーあり

※初年度の有給日数に関しては、入社月によって変動

【待遇・福利厚生】

- ・社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・交通費：支給なし（※支給の方向で社内調整を進めております。）
- ・残業手当：定額の残業代＋通常の残業代
（固定残業時間45時間/月、固定残業代79,000円/月 ※固定残業時間超過分は別途支給されます。）

【選考について】

- ・募集人数：1名
- ・面接回数：2回

スキル・資格**【必須要件】**

- 塗料分野において 5 年以上の実務経験をお持ちの方
- PPGの製造オペレーション、財務システム、マーケティング、塗料技術に関する十分な理解
- グローバルな自動車業界、特に 日本市場および日本の顧客要件に関する深い知識
- 営業的な視点を持ち、マネジメント力・組織運営力・対人スキル・意思決定力に優れた方
- 英語力：中級以上 ※読み書き・会話ともにビジネスレベル

【歓迎要件】

- 化学、経営管理、工学分野の学位をお持ちの方
※同等の実務経験があれば学位は必須ではありません

【求める人物像】

- 結果にコミットできる方
- 変化を前向きに推進できる方
- チームワークを大切にし、信頼と尊重を築ける方
- 市場・顧客視点を理解し、行動に反映できる方
- メンバーの成長を支援・育成できる方

加えて、以下のスキル・姿勢をお持ちの方を歓迎します。

- 情報を適切に共有・発信できるコミュニケーション力
- 複雑な状況を整理し、判断できる力
- 計画立案力・業務推進力
- 自ら責任を持って行動できる姿勢
- 短期だけでなく、長期的な視点で物事を考えられる方

会社説明