

【Multinational IT Firm】 Bilingual Data & AI Technical Sales

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1569576

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 2000万円

更新日
2026年10月26日 03:00

応募必要条件

職務経験
10年以上

キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】
この多国籍企業はさまざまな開発プロジェクトを展開しており、大手企業やベンチャー企業のデジタルトランスフォーメーションパートナーを目指しています。大規模な多国籍企業であり、世界中に支社とグローバルメンバーを抱えており、現在日本での事業拡大フェーズにあります。

【会社・事業の魅力】
・世界7カ国14都市に拠点を持ち、2,500名以上の社員が在籍。国の機関を含む150社の大規模プロジェクトに携わっています。
・現在日本での事業拡大フェーズにあり、近い将来さらなる成長を見込める環境です。
・多国籍メンバーで構成されたグローバルな環境で、社内公用語は英語です。

【仕事内容】
日本市場におけるData & AI領域を牽引するテクニカルセールスリーダーを募集しています。
本ポジションは単なる技術専門家ではなく、営業プロセスにおいて独立した技術コンサルタントとして機能し、戦略的な視点で顧客を支援できる人材を求めています。
営業活動の一環として小規模なPoC（概念実証）をリード・支援できる能力が求められ、実運用レベルのスケーラブルなAIシステムを設計・開発・導入してきた実績が必要です。

【主な業務内容】
・Data & AI領域におけるQBurstのAIソリューション・取り組みの推進・啓蒙活動
・アーキテクチャ / 設計理解
・高可用性・高スケーラビリティを備えたデータ基盤およびAIシステムの設計・実装理解
・データパイプライン、データレイク、リアルタイムデータストリームの構築
・AI / ML開発に関する技術提案
・機械学習モデルのライフサイクル全体（実験、特徴量設計、デプロイ、監視、運用・保守 / MLOps）について顧客と戦略的に議論・説明
・テクニカルリーダーシップ
・営業プロセスに必要なPoC開発における技術責任者としての役割
・戦略的コンサルテーション
・顧客の技術・プロダクトチームと直接連携し、要件を技術ビジョン・ロードマップへ落とし込む
・技術革新の推進
・AI、LLM、機械学習、データエンジニアリング分野の最新動向を常に把握し、新技術・手法を導入
・社内連携
・プラクティスリーダー、コンピテンシーマネージャー、アーキテクトなど社内の横断チームと連携し、営業活動を推進

スキル・資格

応募資格】
・AI / 機械学習およびデータエンジニアリング分野で15年以上の実務経験
・本番環境でのAIシステム設計・構築経験
・MLOpsに関する深い理解と実務経験
・複雑かつ曖昧な課題に対して自律的に取り組める高い分析力
・技術者・非技術者双方に対して複雑な技術内容を分かりやすく説明できる能力
・AWS、GCP、Azureいずれかにおけるデータ / AIサービスの豊富な利用経験
・PySparkやDatabricksを用いたビッグデータ処理経験（必須ではないが歓迎）
・外国籍の方の場合はビジネスレベルの日本語力

以下技術領域に関する包括的理解
・データ基盤技術
・Databricks、Snowflake、Apache Spark、Flink、Airflow、Kafka 等
・AI / MLフレームワーク
・TensorFlow、PyTorch（LLMや生成AIの経験があれば尚可）
・OpenAI、Claude、Gemini
・LangChain、LangGraph、LangSmith、LangFlow 等
・Python、Scala、Java など（いずれかに精通）

【歓迎要件】
・コンピュータビジョン、自然言語処理（NLP）、時系列解析など幅広いAI応用分野の経験
・金融、EC、ヘルスケアなどデータ要件が複雑な業界でのバックグラウンド

会社説明