



## Analista Pleno de Desenvolvimento de Negócios/BizDev, Brazil

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社マイベスト

#### 求人ID

1569446

#### 業種

インターネット・Webサービス

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 中央区

#### 最寄駅

日比谷線、築地駅

#### 給与

400万円 ~ 600万円

#### 更新日

2026年02月13日 14:01

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### その他言語

ポルトガル語 - ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### Descrição do cargo

O mybest, o maior serviço de comparação de produtos do Japão, iniciou suas operações internacionais em 2017 e atualmente oferece serviços em 8 países e regiões. Estamos ampliando ainda mais nosso negócio no Brasil, que apresenta forte crescimento, e buscamos novos integrantes para a equipe.

A posição de analista de desenvolvimento de negócios da mybest permite liderar o crescimento dos negócios no Brasil. Oferecemos autonomia típica de startups, permitindo transformar rapidamente ideias em ações. Você será responsável por todas as etapas, da análise de mercado ao planejamento e execução de estratégias, adquirindo habilidades práticas e experiência na linha de frente da expansão dos negócios.

#### Atividades específicas:

- Gestão de projetos

- Planejamento e execução de novas estratégias com base em pesquisas das necessidades do mercado brasileiro
- Estruturação e melhoria de operações
  - Desenvolvimento de workflows e sistema de relatórios
  - Melhoria de processos para aumentar a produtividade e otimizar custos
- Gestão de clientes
  - Negociação, propostas e acompanhamento pós-implantação com anunciantes
  - Monitoramento de KPI principais (vendas, CVR, ROI) e elaboração e proposta de medidas de melhoria
- Marketing & Branding
  - Planejamento de estratégias de comunicação e uso de conteúdos para maximizar resultados de publicidade
  - Promoção de campanhas para aumentar reconhecimento da marca e envolvimento dos usuários

#### **Benefícios:**

Você poderá:

- Atuar de ponta a ponta, desde monitorar o funcionamento do mercado brasileiro até o planejamento e execução de estratégias, contribuindo para o crescimento global do negócio e das receitas.
- Ter flexibilidade, autonomia e agilidade nos processos decisórios e de execução dos projetos.
- Desenvolver liderança em ambientes multiculturais e multilíngues, colaborando com equipes internacionais e parceiros externos na expansão do mercado sul-americano, com foco no Brasil.

#### **Departamento de destino:**

Departamento Internacional – Equipe Brasil

- A equipe do negócio Brasil conta com 4 profissionais experientes, em um ambiente colaborativo e receptivo a novos integrantes.
- O departamento internacional conta com membros dos Estados Unidos, Brasil, Taiwan, Filipinas, Indonésia, entre outros, com troca intensa dentro e fora dos times, além de reuniões gerais, almoços, chás e eventos sazonais realizados regularmente.

#### **Local de trabalho:**

Edifício Sumitomo Fudosan Tsukiji, 7-17-1 Tsukiji, Chuo-ku, Tóquio

#### スキル・資格

#### **Requisitos obrigatórios:**

- Nível nativo de português
- Conhecimento profundo da cultura e do mercado brasileiro
- Japonês com proficiência igual ou superior ao JLPT N2
- Conhecimentos básicos em informática (principalmente Google Workspace, Slack e Chatwork)

#### **Requisitos desejáveis:**

- Experiência prática em desenvolvimento de negócios ou vendas (mínimo de 2 anos recomendado)
- Experiência em identificar e propor melhorias nos desafios do cliente ou da própria empresa
- Experiência em mídia, marketing digital ou agência de publicidade
- Conhecimento básico em marketing digital e gestão de redes sociais

#### **Perfil desejado:**

- Pessoas que se identifiquem com os desafios do serviço que prestamos (na área de “recomendações de produtos”) e tenham interesse em resolvê-los
- Pessoas que atuem com honestidade, resiliência, rapidez e cooperação no trabalho em equipe
- Capacidade de engajar, conquistar confiança e liderar iniciativas junto ao time
- Agilidade para implementar planos e promover o crescimento do negócio
- Protagonismo e senso de responsabilidade para solucionar problemas

#### 会社説明