【名古屋】私立・公立学校への提案営業/既存7割/時差出勤可

募集職種

採用企業名
株式会社アイエスエイ

支社・支店
株式会社アイエスエイ　東海支社

求人ID
1569392

業種
その他（教育・語学）

雇用形態
正社員

勤務地
愛知県, 名古屋市中区

給与
400万円 ~ 600万円

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝

更新日
2026年11月23日 04:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

☆★ミッション★☆
未来を担う子供達に『自分の意見をもつための主体的な思考力』『英語力を含めたコミュニケーション力』『固定観念に捉われないクリエイティビティ』『多様な価値観を受け入れる受容力と異文化理解力』をはじめ、リーダーシップや問題解決能力等といった次世代がこれからのグローバル社会で活躍するために必要なマインドとスキルセットを育成すべく総合的なグローバル教育プログラム・サービスを提供します。

職種
セールス・営業

仕事の内容
公立・私立の中高に向けて、当社の様々な教育プログラムの提案営業をお任せします。
1人につき担当する学校は2、30校。自身が担当する学校へアポイントをとり、営業活動を行います。営業先は既存取引先が

中心。

学校教育の現場に入り、子どもたちがグローバルに自分の道を切り拓くためのプログラム導入を
民間事業会社としてサポートしていきます。

「予算が限られているが、海外経験をさせたい」
「留学以外の方法で、海外経験出来るプログラムを実施したい」
「定期的な授業としてプログラムを導入したい」

など、各学校や先生方が持つ課題やニーズに応じて、当社の様々な教育プログラムを提案していきます。導入決定後は、社内の商品部門と連携してプログラムを策定。実際に実施する国内・海外プログラムへの添乗業務もあるため、提案〜実際まで一気通貫で対応が可能です。

各学校や先生方の抱える課題やニーズにコミットして取り組むことが求められるポジションです。

※新規：既存顧客＝3:7程度
※予算達成度に応じて、年俸とは別にインセンティブが支給されます。
※営業活動の効率化のため、上長の了承のもと直行直帰や在宅ワークも可

配属先情報
東海支店：愛知県名古屋市中区栄2-4-3 TOSHIN広小路本町ビル6F

選考プロセス
書類選考
↓
面接（3回予定）※最終面接前にWeb適性検査有り
・最終面接は東京本社にてご来社での対面面接
・初回面接も原則、ご来社（調整不可の場合はオンライン）
↓
内定

雇用形態
正社員（試用期間3ヵ月）
　試用期間：有
　期間：3ヶ月
　変更無

年収
400 万円〜600 万円

勤務時間
09:00〜18:00

休日
土日祝休み(完全週休2日制)

待遇
・営業経験3年未満
400万 ~ 500万円
・営業経験3年以上
450万 ~ 600万円

※年齢スキル経験により応相談
※年俸には基本給・年 3 回の賞与・年間360時間の固定残業代を含む
※上記基本給、固定残業代は下限額380万時と上限額600万円時の年間支給額
※固定残業代は年間360時間分を繁閑時期により各月20 ~ 45時間分を支給
（上記固定残業時間はあくまでも年間の360時間÷12か月とする平均値
・上記基本給、固定残業代は下限額380万時と上限額600万円時の年間支給額
※その他、各種手当、決算賞与制度あり

福利厚生
■社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
■交通費支給（月5万円まで）
■資格手当
■空港送迎手当
■添乗手当（学校の春&夏&冬休みなど宿泊型のプログラムに添乗の場合）

時差出勤制度有
原則出社　※在宅勤務制度有(だいたい週4程度出勤しています。)

スキル・資格

私たちが掲げるミッションに共感いただき、以下のご経験をお持ちの方

■留学経験等でカルチャーギャップを感じたことのある方

■海外留学や海外在住・赴任経験
■国際教育やグローバル人材教育に対して想いのある方

～海外留学経験や海外在住・赴任経験のある方を歓迎します～
事業紹介：https://www.isa.co.jp/corporate/business/index.html

会社説明