



海外営業（北米担当） Saas企業

将来的にアメリカにて駐在勤務いただく想定です

募集職種

人材紹介会社
株式会社PROGRE

採用企業名

製造業特化SaaSプロダクト企業

求人ID

1569351

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

700万円 ~ 1600万円

勤務時間

フルフレックス

更新日

2025年12月17日 18:39

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢 (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

- 海外営業（アメリカ担当）

- ・ 製造業の図面管理／受発注SaaSプロダクトの営業活動
- ・ 北米での製品販売、通訳業務、資料作成など
- ・ その他、現地言語での資料作成等の補助

働き方

- ・ 海外出張：有(1～2ヶ月に1回程度)
- ・ 将来的にアメリカにて駐在勤務いただく想定です

仕事の魅力

製造業向けSaaS事業として、2024年1月より海外展開を本格化し、ベトナム・タイ・フィリピンなどの東南アジアに加え、アメリカ・メキシコ・インドへの進出も進めています。
この度、北米における拠点開設に伴い、立ち上げフェーズから営業としてご活躍いただける方を募集しております。

新規事業（海外事業）の拡大に直接貢献できること、そして海外を舞台に挑戦できる環境は、自己成長にも大きくつながります。日々、多くのやりがいと使命感を感じながら業務に取り組めるポジションです。

スキル・資格

応募条件

- ・ 自動車運転免許
- ・ 英語（ネイティブレベル）
- ・ 海外営業経験

会社説明