



【第二新卒・業界未経験者OK】Network Development Associate | 英語を活かします

未経験の方もウェルカム！英語力を活かしフラットな環境で一緒に働きませんか？

募集職種

採用企業名

ガーソンレーマングループ

支社・支店

GLG-Gerson Lehrman Group

求人ID

1569347

業種

ビジネスコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、 神谷町駅

給与

450万円 ~ 550万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9 : 00~18:00

休日・休暇

土日祝日

更新日

2025年12月17日 17:39

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

事業概要

GLGは、世界最大の有識者ネットワークを誇るENS(Expert Network Services)業界のリーディングカンパニーです。100万人以上の有識者のデータベースから、市場・企業・トレンドなどについて"知りたい"クライアントと、それについて"知見・経験"のある有識者を直接繋ぐことで、世界中のビジネスプロフェッショナルの様々な事業・経営課題における意思決定の支援を行っています。

《代表的なソリューション》

- ・ GLGインタビュー：有識者との1 on 1のインタビュー
- ・ GLGサーベイ：主にB2Bの回答者を対象とした定量・定性オンラインサーベイ
- ・ GLGカスタムプロジェクト：調査ゴールを達成できるようGLGが持つリソースをフル活用し伴走支援
- ・ GLGイベント：多種多様な業界の有識者による講演やパネルディスカッションイベント
- ・ GLGライブラリー：過去に実施したイベントコンテンツやその文字データが視聴・閲覧可能

《主なクライアントタイプ》(※Fortune100企業のうち、約4割がGLGのクライアントです)：

- ・ 金融機関(PEファンド、ミューチュアルファンド、ヘッジファンド、投資銀行、証券会社など)
- ・ 事業会社(商社、メーカー、製薬会社、IT企業、スタートアップなど)
- ・ コンサルティングファーム(戦略系、総合系、IT系など)

About the Team

Recruiting Associates are enthusiastic professionals who develop and grow the GLG Councils. This role is an exciting position with opportunities to work closely with business and investment leaders that are driving industry throughout the world. Council Associates will work closely with client facing staff on custom client projects and strategic recruiting efforts designed to quickly put GLG institutional clients in touch with relevant key opinion leaders and senior level industry executives.

Key Associate Responsibilities Include

- Quickly and efficiently identify and establish consulting relationships with professionals and experts best suited to participate in our highest priority client inquiries through telephone marketing and email;
- Grow the GLG Councils by recruiting key opinion leaders on a strategic/tactical mode, using recruiting campaigns, leveraging industry and professional lists, trade and business associations, referrals and other relationships;
- Interview eligibility of prospective industry leaders as needed and capture critical data in GLG's extensive profile management systems;
- Consult with client-facing Research Managers to gauge clients' needs and fulfill time-sensitive research requests for GLG clients by analyzing client inquiries and identifying and qualifying primary populations;
- Understand clients research workflows and objectives, and thereby support client-facing colleagues in growing GLG client relationships by utilization of best practices when dealing with prospective and current industry experts;
- Develop a working knowledge of GLG's core industry coverage to improve project and product service quality. Develop awareness of broader industry trends/dynamics relevant to expert recruitment and client servicing;
- Work on other projects associated with building the GLG Councils.

What We Offer :

待遇・福利厚生・各種制度：GLG全社員に下記福利厚生制度を用意しています

- ・ 入社日から適用される医療保険、傷害保険、生命保険、毎月の医療手当あり
- ・ 休日・休暇：完全週休二日制（土日）、祝日休み
- ・ 年間有給数：20日、勤続年数5年以上で毎年25日付与
- ・ 語学コース等の学習手当
- ・ 産前・産後休暇
- ・ ジムメンバーシップ、無料で利用できるウェルビーイングサポートアプリ等
- ・ ハイブリッド勤務（2025年時点）

報酬について

GLGは、公正で公平な報酬慣行にコミットしています。実際の報酬は、候補者ごとに異なるいくつかの要因に基づいて決定されます。これには、スキルセット、経験の深さ、資格、特定の勤務地などが含まれますが、これらに限りません。特定の役職では、インセンティブ報酬が適用される場合もあります。

スキル・資格

Ideal Candidates Have

- Native in Japanese and fluency in English（ビジネスレベル語可）
- Superior communication and interaction skills, including demonstrated oral, written and presentation abilities in a business-focused setting using a variety of communication channels (telephone, e-mail, in-person, etc.)
- Fresher or 1-2 years of work experience of any industry, but preferably working head hunting/ recruitment /market research
- Bachelor's degree or higher

