



www.michaelpage.co.jp

海事業界のエリアセールスマネージャー | 年収最大1600万円

東京勤務 | 海事業界のエリアセールスマネージャー | 年収最大1600万円

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1568182

業種

鉄道・航空・その他旅客輸送サービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1200万円 ~ 1600万円

更新日

2025年12月10日 11:24

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

東京を拠点に、海事業界向けサービスの営業活動をリードし、売上拡大と顧客満足度向上に貢献するポジションです。新規開拓、マーケティング戦略策定、主要顧客との関係強化を通じて、事業成長を推進します。

Client Details

世界的な海事業界の技術サービスリーダーとして、燃料分析や問題解決において高い専門性を誇り、長年の間信頼を築いてきた企業です。複数のラボを運営し、年間1万隻以上の船舶をサポート。革新的なソリューションと顧客中心のサービスで、グローバル市場で確固たる地位を確立しています。

Description

- 新規顧客開拓、既存サービスのアップセルによる売上拡大
- 年間マーケティング計画の策定・実行
- デジタルマーケティング施策の管理、外部パートナーとの連携
- 市場調査・競合分析を通じた戦略立案
- 主要顧客（Shipyards、Shipowners）との関係構築、定期訪問によるニーズ把握
- 社内技術チームとの協働による顧客要件の円滑な実行
- 国内外の展示会・ネットワーキングイベントでの企業代表活動

- ・地域の業績モニタリング、予測、レポート作成
- ・必要に応じた海外出張

Job Offer

- ・年収：最大1,600万円（経験・スキルに応じて）
- ・グローバル企業でのキャリアアップ機会
- ・海事業界の専門知識を活かせる環境
- ・国際的なネットワーク構築のチャンス
- ・成果に応じた評価制度

このポジションにご興味のある方は、ぜひご応募ください。新しい挑戦をお待ちしております！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

スキル・資格

- ・海事業界での営業経験（2～5年）、特にShipyardsやShipownersとの取引経験必須
- ・マーケティング、ビジネス、または海事工学関連の学士号
- ・英語・日本語でのビジネスレベル
- ・強い交渉力・プレゼンテーションスキル
- ・分析力、戦略的思考、組織力
- ・プレッシャー下での業務遂行能力
- ・国際的な出張に対応可能な方

会社説明

東京勤務 | 海事業界のエリアセールスマネージャー | 年収最大1,600万円

海事業界での営業経験を活かし、グローバル市場で事業成長をリードするポジションです。主要顧客であるShipyardsやShipownersとの関係構築を通じて、売上拡大とブランド価値向上に貢献いただきます。

- ・年収：最大1,600万円（経験・スキルに応じて）
- ・東京拠点、国際的な出張あり
- ・英語・日本語必須
- ・Shipyards・Shipownersとの取引経験必須
- ・グローバル企業でのキャリアアップ機会

海事業界での営業キャリアをさらに発展させたい方、ご興味があればお気軽にご連絡ください。