



【大手外銀】トランザクションバンキング営業・シニア | 経験12年〜

英語力や国際的なビジネススキルも磨けます

募集職種

人材紹介会社
モーガン・マッキンリー

求人ID
1568151

業種
銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年05月26日 20:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ネイティブ

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

ティア1外銀・トランザクションバンキング部門のシニアセールスを募集しています。

日本の大手企業を対象に、キャッシュマネジメントおよび流動性ソリューションの提案と拡販を担当します。グローバルチームやプロダクト担当と密に連携し、クライアントのニーズに沿った最適な金融ソリューションを提供する重要な役割です。

日本市場における法人取引ビジネスの拡大をリードし、銀行のプレゼンス強化に貢献いただきます。

主な職務内容

- 日本の大手法人顧客との戦略的リレーション構築・強化を通じて収益拡大を推進
- クライアントの事業戦略に基づき、決済、流動性、キャッシュマネジメントソリューションを提案・提供

- リレーションシップマネージャーおよびプロダクトマネージャーと連携し、円滑な取引実行と顧客満足度を確保
- 法人ビジネスの成長戦略・営業戦略を立案し、トランザクションバンキングの市場プレゼンスを拡大
- 市場動向、案件パイプライン、ポートフォリオパフォーマンスをモニタリングし、新規ビジネス機会を創出
- コンプライアンス、ガバナンス、リスク管理を徹底し、健全なビジネス運営を推進
- チームにおいてリーダーシップを発揮し、ジュニアメンバーのメンタリング等を通して協働的 & 成果志向の文化を育成

A leading global financial institution is seeking a **Senior Sales professional in Transaction Banking** to drive growth in **cash management and liquidity solutions** for large Japanese corporates. This is a senior front-office role responsible for **deepening client relationships, originating tailored treasury solutions**, and coordinating with global teams to deliver world-class transaction banking services. The position offers high visibility and influence in shaping the bank's corporate banking strategy in Japan.

Key Responsibilities

- Manage and grow **strategic relationships** with large Japanese corporates to drive wallet share and revenue growth.
- Originate and deliver **customized payments, liquidity, and cash management solutions** aligned with client business goals.
- Collaborate with **Relationship Managers and Product Managers** to ensure seamless execution and client satisfaction.
- Develop and implement **sales strategies** that enhance the bank's corporate franchise and transaction banking presence in Japan.
- Monitor **market trends, client portfolios, and deal pipelines** to identify new opportunities.
- Maintain strong **governance, compliance, and risk management** practices across all engagements.
- Provide **leadership and mentorship** to junior team members, fostering a collaborative, performance-driven culture.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- コーポレートバンキング、またはトランザクションバンキング、キャッシュマネジメントの実務経験12年以上
- 日本の大手法人顧客のリレーションシップマネージメント経験
- キャッシュマネジメント、トレードファイナンス、流動性管理案件のオリジネーション・エグゼキューション経験
- 国際金融におけるクレジット、リスク、コンプライアンスプロセスの理解
- 営業活動をリードし、収益拡大に貢献した実績

ソフトスキル：

- 優れたコミュニケーション力と関係構築力
- 戦略的思考、分析力、問題解決力
- 部署や国・地域を越えて案件を推進できるリーダーシップ
- インテグリティ、責任感

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル（クライアント対応・ドキュメンテーション必須）
- 英語：ビジネスレベル（グローバルチームとの協働に必要）

歓迎条件

- コーポレートバンキングのクロスボーダー案件をリードした経験
- トランザクションバンキング領域のDXやIT/テクノロジーの知識
- 日本の大手企業および多国籍企業とのネットワーク・人脈

Required Skills and Qualifications Experience:

- Minimum **12 years of corporate or transaction banking experience**, with a focus on cash management.
- Proven success in **developing and managing large Japanese corporate relationships**.
- Experience in **originating and executing complex cash, trade, and liquidity management solutions**.

Technical Expertise:

- Strong understanding of **credit, risk, compliance, and treasury processes** within global banking.
- Demonstrated ability to **drive revenue growth and lead client-focused initiatives**.

Soft Skills:

- Excellent **communication and relationship-building** abilities with senior stakeholders.
- Strategic and analytical mindset with strong problem-solving skills.
- Collaborative, adaptive, and **results-oriented leadership style**.

Language Requirements

- **Japanese:** Native-level proficiency (required for client relationships and documentation).
- **English:** Business-level proficiency (for cross-border coordination and global communication).

Preferred Skills & Qualifications

- Experience **leading cross-border corporate banking projects** within global banks.
- Strong understanding of **digital transformation and innovation** in transaction banking.
- Established **network among major Japanese corporates and multinational clients**.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。