

# 勇心酒造株式会社

統括責任者（部門管理・営業戦略など）『ライスパワーエキス』の新たな価値・事業の拡大を目指す！化粧品OEM経験者優遇

国内外有名ブランドのOEM化粧品 | 週3出社、週2日程度在宅可能。

## 募集職種

### 採用企業名

勇心酒造株式会社

### 求人ID

1568139

### 部署名

素材事業部

### 業種

日用品・化粧品

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

香川県, 綾歌郡綾川町

### 最寄駅

琴平線、羽床駅

### 給与

600万円 ~ 900万円

### 勤務時間

8:30~17:30 (休憩時間: 60分、所定労働時間: 8時間)

### 休日・休暇

週休2日制 (土・日) ※年5日、土曜出勤あり

### 更新日

2026年02月10日 01:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 『募集要項・本ポジションの魅力』

- ・機能性素材「ライスパワーエキス」を開発するバイオテクノロジー企業
- ・国内外の有名ブランドのOEM化粧品として、国内外のブランドへ展開。
- ・化粧品OEMを担う素材事業部を統括し、営業戦略からチーム育成まで一貫してリードする管理職
- ・高品質の発酵技術を基盤に新規案件創出や提案型営業を推進し、事業成長の中心として活躍できる
- ・少数チームを率いて組織づくりに直接関わり、経営に近い立場で意思決定に携われる

## 【業務内容】

素材事業部の統括責任者として、チーム全体のマネジメントと事業成長を牽引していただきます。

具体的には.....

- ・素材事業部（化粧品OEM）チームのマネジメント（育成・評価等）（5名程度）
- ・営業戦略立案・実行
- ・新規顧客開拓および既存顧客深耕
- ・製品企画・開発部門との連携による提案型営業の推進
- ・売上・利益目標の達成管理

## ■募集背景：

当社は香川県に本社を置き、造酒屋として培った「複合発酵技術」を核に、化粧品OEM分野で高品質な製品を提供しています。創業160年、売上規模は約30億。基幹事業である素材事業部（化粧品OEM）において、組織運営力の強化が急務で、内部育成も進めていますが、即戦力となる外部人材の採用にふみります。

## 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

※業務委託等 応相談

## 【給与】

想定年収：600～900万円（経験・能力により優遇）

■昇給：年1回

■賞与：年2回

## 【就業時間】

8:30～17:30（所定労働時間：8時間0分）

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

＜その他就業時間補足＞

月平均残業：20時間程度

## 【勤務地】

香川県綾歌郡綾川町小野2088-1

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所

※マイカー通勤可

※原則本社勤務 入社後リモートワーク応相談

## 【休日休暇】

週休2日制（休日は土日祝日）

年5日土曜出勤あり

有給休暇：入社半年未満でも付与あり。

7～12月入社直後から10日、以降6月に向かって減少

## 【待遇・福利厚生】

- ・各種社会保険完備
- ・交通費支給
- ・退職金制度あり

## スキル・資格

## 【必須要件】

- ①化粧品・OEM・ODM業界での営業または営業マネジメント経験（3年以上）
- ②営業部門のマネジメント経験（3名以上のチーム）
- ③OEM顧客対応や製品開発プロジェクトの推進経験
- ④事業部レベルでの戦略立案・実行経験

## 【歓迎要件】

- ①実務英語（会話、メール）
- ②OEM事業の立ち上げ・拡大経験
- ③処方・製造工程に関する知識
- ④中堅企業での幹部経験
- ⑤化粧品業界での人脈・ネットワーク

## 【求める人物像】

- ①組織を育てながら結果を出すマネジメントができる方
  - ②若手営業の育成に意欲的な方
  - ③社内外との調整力・推進力がある方
  - ④現場と経営の両方を見て、事業全体を前向きにリードできる方
  - ⑤化粧品・発酵技術への理解や興味がある方
- 

#### 会社説明