【タイ就職】日本人営業（既存営業）/半導体や電子部品/法人営業経験/英語力

> **法人営業の経験があり、英語が可能な方をお待ちしております！**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1568108

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
タイ

給与
350万円 ~ 550万円

勤務時間
月曜日 ~ 金曜日： 8:00 ~ 17:30

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年11月10日 17:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：
主にタイへ進出している日系企業向けに、半導体や電子部品の販売を行っています。

主な事業内容：

1. プリント基板組立製品の製造・販売
2. 半導体・電子部品・電子機器の輸入 / 輸出およびタイ国内販売
3. タイで製造された半導体・電子部品の輸出販売

業務内容：

- 顧客の需要予測を処理し、顧客要件をサポートする
- 社内外の各部門と協力する・顧客への見積書作成・提出（RFQ 対応）
- 顧客要求に基づくスケジュール管理（出荷を含む）
- 特に新モデルに関する顧客スケジュールのフォロー
- 営業部門のタイムスケジュールと目標の管理
- 営業状況を更新し、関係者へ報告する
- 顧客拠点を訪問し、新モデルやその他案件をフォローアップする
- 在庫の管理・統制を行う
- 営業部門の行動計画とタイムスケジュールを作成する
- コスト評価と管理を行う
- 顧客満足度とフィードバックの分析を行う

スキル・資格

【必須】

- 学士号（専攻不問）
- B2B 営業の経験
- 英語（ビジネスレベル）
- Excel の操作に習熟していること

歓迎

- タイ在住であること
- タイでの B2B 営業経験
- 海外勤務経験
- 製造業での勤務経験
- 自家用車および運転免許を保有していること
- 責任感があり、プレッシャー下でも業務を遂行できること

会社説明