【ベトナム就職】IT セールス/ハノイ勤務/ソフトウェア開発/IT業界/新規開拓/SaaS/クラウド/Webシステム

高待遇×新規事業立上げ！今後もどんどん進化するIT業界でキャリアの一歩を。

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1567887

業種
ITコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
350万円 ~ 600万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8:00am ~ 5:00pm

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年09月25日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【会社情報】
ベトナムのハノイとダナンに拠点を置き、300 名以上の従業員が活躍する企業です。私たちは、日本市場向けのソフトウェア開発ソリューションを提供するとともに、日本基準のサービスをベトナム市場に提供し、ベトナムのリーディング企業の一つであることに誇りを持っています。
多様な分野でお客様の課題解決に貢献してまいります。

- E コマースソリューション
- ソフトウェア開発
- ソフトウェアテスト
- クラウドインテグレーション

お客様やパートナーのビジネス最適化のため、堅実な IT 基盤を構築する信頼の IT サービスプロバイダーとしての役割を果たしております。

【仕事内容】

- ベトナム国内企業に対する新規リードの発掘 (展示会、紹介、デジタル等)
- オフショア開発や自社 SaaS 型ソリューションの提案営業
- 顧客ニーズのヒアリングと課題整理、最適なソリューション提案
- 案件獲得後の契約交渉、進捗管理、プロジェクト管理部門との連携
- 見積書・提案書など営業資料の作成 (社内の技術・管理チームと連携)
- 社内リソースの調整、スケジュール管理、課題共有
- 週次・月次での営業報告、売上見通しの管理
- 将来的な営業体制構築に向けた改善提案・施策の実行

クライアント：ベトナム国内の日本企業・ベトナムローカル企業など
方法：例としては JCCI や VCCI へ参加など
事業内容：テスト事業 受託開発 EC サイトの構築など
日本語を使う場面：レポート・案件の状況確認・日本人社員・クライアントとのやりとり
直属の上司：ベトナム人経営層 (40代)
部下：ベトナム人営業

スキル・資格

必須要件：

- 法人営業経験 (2 年以上)
- IT 業界またはソフトウェア / システム開発に関する基本知識
- 日本人の場合：英語かベトナム語必須

歓迎条件：

- SaaS、クラウド、Web システムに関する提案営業・実績があること 、諸団体とのリレーションがあると望ましい
- 業界団体との人脈があること
- 日系または外資系 IT 企業での勤務経験
- 営業活動の KPI 設計やリード獲得チャネルの設計経験

求める人物像：

- 自ら営業戦略を描き、行動に移せる方
- 市場開拓や新規事業フェーズにやりがいを感じる方
- 顧客の課題を自分ごととして捉え、提案に落とし込める方
- 多国籍・多文化環境の中で柔軟にコミュニケーションできる方

会社説明