



## 【日本支社創業1年！韓国美容をけん引するグローバルカンパニー】Sales Representative/同業界経験者活躍

国内でも高まるEVD市場◎年俸制(賞与・インセンティブあり)

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社CLASSYS JAPAN

#### 求人ID

1567709

#### 業種

医療機器

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 中央区

#### 最寄駅

銀座線、京橋駅

#### 給与

600万円 ~ 1000万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 18:00 (休憩時間 60分)

#### 休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

#### 更新日

2026年06月18日 04:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 美容医療機器(HIFU・RF・レーザー等)の法人営業、導入支援、顧客関係構築を行う業務
- 日本法人立ち上げ期の営業メンバーとして、自らの提案が事業拡大に直結するやりがい
- 美容医療市場で専門知識を深めつつ、グローバル本社と連携し国際的な営業経験を積める環境
- 年間休日128日、残業少なめ、事業場外みなし労働時間制で裁量を持って柔軟に働ける福利厚生

Classys Japan Inc.(クラシス・ジャパン)は、韓国発の美容医療機器メーカーClassys Inc.の日本法人として2024年9月に設立されました。革新的なHIFU・RF技術を活用した医療機器の日本市場拡販に向けて、法人営業体制を強化すべく営業職を募集します。

#### 主な業務内容は以下の通り

- クリニック・医療機関への美容医療機器(HIFU、RF、レーザー機器等)の提案営業
- 美容医療チェーンクリニックへの提案営業、および管理
- 顧客との中長期的なリレーション構築と課題ヒアリング
- 製品デモンストレーションや導入支援活動の実施
- マーケティング・カスタマーサービス部門と連携し、顧客満足度の最大化を図る
- 展示会・セミナー等の営業機会の企画・実行・アテンド
- 営業活動のKPI管理、売上目標達成に向けた行動計画立案と実行  
(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

組織：営業3名

#### ■会社の魅力

- 日本における創業期メンバーとして、事業と組織の立ち上げに深く関われる
- グローバル本社との密接な連携により、国際的なビジネス経験が積める
- 美容医療・先端技術分野における専門知識を深めながら成長できる
- 意思決定が早く、自分の提案がビジネスに直結するやりがいのある環境

---

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3か月

#### 【給与】

年俸制

年収：600万円～1000万円

月額基本給：50万円～66万円

昇給：有り(年1回) ※詳細はオファー時に提示致します。

賞与・インセンティブ：有り(会社規定に準拠) ※詳細はオファー時にお伝え致します

#### 【就業時間】

事業場外みなし労働時間制(みなし労働時間 8時間/日)

09:00～18:00(休憩時間 60分)

※残業 月 10 時間～20 時間程度

#### 【勤務地】

東京都中央区京橋1-6-13 VORT京橋II 3階

就業場所全面禁煙

転勤：無し

(勤務地変更範囲：会社の定める事業所)

#### 【休日休暇】

年間休日 128 日

- 完全週休二日制(土日祝)
- GW
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔休暇
- 育児休暇
- 年間有給休暇：入社7ヶ月目には最低10日以上

※土日祝日に顧客向けイベントや学会対応が発生する場合があります。  
→その際は振替休日を付与し、平日に休みを取る運用を行っております。

#### 【待遇・福利厚生】

- 通勤手当：月3万円を上限に支給
- 社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
- 残業手当：通常残業代
- 退職金制度：現在制度設計前ですが、社内就業規則に基づく運用を予定しております

---

#### スキル・資格

#### 【必須要件】

- 美容医療チェーンクリニックの担当経験(数ヶ月でもOKです。)
- 医療機器、美容機器、製薬業界などにおける法人営業経験(5年以上)

- 顧客課題をヒアリングし、ソリューション提案を行った経験
- 社内外関係者と協働して案件を推進できるコミュニケーション力
- スタートアップや少人数組織での柔軟な働き方に適応できる方
- 普通自動車運転免許

**【歓迎要件】**

- 美容医療機器業界での営業経験
- クリニック開業支援や経営層との折衝経験
- ビジネスレベルの英語または韓国語能力

**【求める人物像】**

- 美容医療ビジネスへの関心があり、顧客視点で行動できる方
- 自ら学び、自律的に行動できる方
- チームの一員として柔軟にコミュニケーションが取れる方
- 結果にコミットし、目標達成のために粘り強く取り組める方

**【選考について】**

- 採用人数：1名
- 適性試験：無し
- 面接回数：2回

---

会社説明