



Morgan  
McKinley

## 【外資系ライフサイエンス】営業 | 製薬メーカー担当・英語不問

製薬メーカーの研究開発を支援し、新薬創出に貢献できる社会的意義の高い仕事です。

### 募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1567598

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年12月02日 17:03

### 応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

製薬会社へのコンサルティング営業を通じて、新薬の研究開発を支えるソリューションを提供していただきます。

お客様との打ち合わせを通してニーズを掘り下げ、技術的な提案を行い、新規案件獲得や関係構築をリードしていただきます。

製薬メーカーの研究開発を支援し、新薬創出に貢献できる社会的意義の高い仕事です。

### 主な職務内容

- 顧客を訪問し、コンサルティング営業活動を通じて新規プロジェクトを獲得すること
- 主要顧客との関係維持・強化
- 顧客課題の見極め・掘り下げ、要件の分析
- 新規プロジェクトに向けた技術提案（ソリューション提案）

- セミナー、ウェビナー、展示会からの問合せ対応
- 営業価格の交渉および決定
- その他製薬・ライフサイエンス領域での営業活動を通じ、医学の発展に貢献すること

Join a global science and technology leader as an Account Specialist, helping pharmaceutical companies advance drug discovery and bring innovative medicines to life. In this role, you will engage directly with customers, identify scientific and technical needs, propose solutions, and drive new project acquisition. You will play a key part in supporting the development of life-changing therapies while working with cutting-edge products used across the life sciences and healthcare sectors.

#### Key Responsibilities

- Visit customers to conduct consulting-based sales and secure new projects.
- Maintain and strengthen relationships with key customers.
- Identify customer issues, challenges, and needs through discussions and analysis.
- Deliver technical proposals for new customer projects.
- Respond to inquiries from seminars, webinars, and trade shows.
- Negotiate and determine sales pricing based on customer and market needs.
- Support sales activities that contribute to advancing medicine and scientific innovation.

#### スキル・資格

##### 必須条件 経験・資格 :

- 営業経験（業界不問）
- 理系の学位（生物学、化学など歓迎）
- 日本語：ネイティブルベル
- 英語：基本的な読み書きが可能

##### ソフトスキル :

- 優れたコミュニケーション能力・交渉力
- 顧客にアプローチできる積極性
- 向上心・向学心

##### 語学力 :

- 日本語：ネイティブルベル
- 英語：基本的な読み書きができれば可

##### 歓迎条件

- 製薬・ライフサイエンス分野での営業経験
- ラボ機器、試薬、研究プロセスに関する基礎知識

##### この求人がおすすめの理由

- 業界経験不問
- 社会貢献性の高い、新薬開発を支える仕事です
- 充実した研修制度とキャリア成長サポートあり
- 英語が苦手でもOK
- 理系知識を活かし、大手製薬会社をサポートして社会の課題に挑戦しませんか？

#### Required Skills and Qualifications Experience:

- Sales experience, ideally in scientific, technical, or related industries.
- Bachelor's degree in a scientific field (e.g., Life Sciences, Chemistry, Biology).
- Fluent Japanese with basic English reading/writing capabilities.

#### Soft Skills:

- Excellent communication and negotiation abilities.
- Ability to proactively approach and engage customers.

#### Language Requirements:

- Japanese: Native level.
- English: Basic reading and writing.

#### Preferred Skills & Qualifications

- Experience selling to life science or pharmaceutical customers.
- Experience presenting technical or scientific concepts to customers.
- Familiarity with laboratory workflows or scientific equipment.

#### Why You'll Love Working Here

- Contribute to the creation of important new medicines that benefit society.
- Receive excellent training and development support to grow your career.
- Apply your science background to solve meaningful challenges for top pharmaceutical clients.
- Work within a leading global organization committed to innovation and impact.

#### 会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペ

シャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。