

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【最大年収2300万円】Enterprise Account Executive

【最大年収2300万円】Enterprise Account Executive

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1567390

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年12月01日 16:41

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

担当業界における既存・新規顧客へのアカウントプラン策定から案件獲得までをリードし、ビジネス拡大を推進します。社内外の技術・マーケティングチームと連携し、顧客課題の把握から提案、クロージングまで一連の営業プロセスを主導していただく役割です。

企業情報

この企業はAIとデータ技術を活用し、脅威インテリジェンス、脆弱性管理、サプライチェーンリスク管理などを提供する能動的サイバー防御のリーディング企業です。サイバー攻撃の高度化・増加を背景に、政府機関や大手企業で需要が拡大しており、事業成長に伴って営業組織を強化しています。

職務内容

- 顧客に自社ソリューションの価値を理解してもらい、議題解決に最適な提案を行う
- 顧客のニーズに応じ、競合に勝る最適な提案を実施する
- 主要担当者や経営幹部との関係を築き、長期的に維持する
- 営業プロセスを改善し、戦略的にビジネスを推進する

条件・待遇

- 経験によって最大年収2300万円
- 成長市場でのキャリア機会
- 多様な顧客・プロジェクトに関わるチャンス
- 成果に応じた評価・キャリアアップの機会
- ハイブリッド勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

スキル・資格

- 5年～7年のサイバーセキュリティの営業またはそれ相当の営業経験
- 3年～5年のエンタープライズ営業の経験
- 戦略顧客や大口顧客向けのアカウントプラン策定・実行能力
- 自社ソリューションの価値を理解し、提案・提供できる能力

会社説明

この企業はAIとデータ技術を活用し、脅威インテリジェンス、脆弱性管理、サプライチェーンリスク管理などを提供する能動的サイバー防御のリーディング企業です。サイバー攻撃の高度化・増加を背景に、政府機関や大手企業で需要が拡大しており、事業成長に伴って営業組織を強化しています。