急成長HRテック企業の海外事業立ち上げメンバー（ベトナム市場担当・営業）

異例の急成長企業で「0→1」の海外事業立ち上げに参画

募集職種

人材紹介会社
Talent Fit Japan, Inc.

採用企業名
株式会社PeopleX

求人ID
1567303

業種
ソフトウエア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 新宿区

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
フルフレックスタイム制 もしくは 専門業務型裁量労働（コアタイム無し）

休日・休暇
年間休日124日/完全週休2日制（土日祝）

更新日
2026年11月01日 07:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
日常会話レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

事業紹介：社会に大きな変革をもたらす「AI×人事」のパイオニア

当社は、**「地球上で働くすべての人への支援を通して成功に導くこと」**をパーパスに掲げ、創業からわずか1年強で異例の大型資金調達（シードで23.7億円）を達成したHR Techスタートアップです。人事領域、特に従業員体験（EX）の向上に焦

点を当てた国内唯一のSaaSプロダクト、そして革新的な**対話型AI面接サービス**など、複数のプロダクトを高速で開発・リリースしています。

当社のAIプロダクトは、従来の選考方法では見落とされがちだった「人となり」を含めて適切に評価し、**誰もが可能性を広げられる未来**を目指す、社会貢献性の高いサービスです。国内で既に高い認知度を獲得し大手企業から導入が進む中で、次の成長ステージとして海外展開に着手しました。

仕事内容：アジアハブとなるベトナム市場の「0→1」事業開発を牽引

今回の募集は、当社の海外展開第一号となる**ベトナム拠点**の立ち上げを、日本本社からリードしていただくポジションです。ベトナムを「アジアハブ」と位置づけ、将来的には東南アジア全域への事業拡大を見据えた重要なミッションです。

創業期・海外事業の立ち上げフェーズのため、職務の範囲を限定せず、**圧倒的な裁量**をお任せします。具体的には、ベトナム市場での事業成功に向けたすべてを担っていただきます。

- **戦略立案**：市場調査、ベトナムの人事・採用慣習に合わせたローカライズ戦略の検討
- **セールス・パートナー開拓**：ベトナム国内での代理店・紹介パートナーの開拓・運用、セミナー/イベント企画、リード獲得施策の推進
- **プロダクト開発連携**：現地ユーザーの声に基づいた改善要件の整理、ベトナム語対応、規制対応の要件検討
- **CS/オンボーディング**：ベトナム向けオンボーディング設計、継続利用・LTV最大化のための改善企画

ご自身の考えと行動が、そのまま事業の成長に直結する、**極めてエキサイティングで自己成長の機会に溢れた環境**です。

キャリアの独自性・成長機会：異常速度の環境で自己変革を遂げる

- **事業家としての成長**：単なる「営業」ではなく、市場開拓、戦略立案、パートナーアライアンス、プロダクト企画の一部までを担うため、**事業開発のプロフェッショナル**としてのスキルが身につきます。
- **グローバルなキャリアパス**：ベトナムを皮切りに東南アジア全体への展開を計画しており、**将来的な海外事業の責任者**など、グローバルなキャリアへと大きく広がる可能性があります。
- **異常速度での成長**：設立間もないスタートアップであり、M&Aも活用した多角的な事業展開、積極的なプロダクトローンチを続ける**「すべてが異常速度で進む」**環境です。この変化を前向きに捉え、自己変革しながら会社と共に成長する経験は、他の企業では得られません。

スキル・資格

必須要件

* 営業経験（業界不問）

* **ベトナム語ビジネスレベル**の能力

* 日本語および英語日常会話レベルの能力

歓迎要件

* IT業界での法人営業経験

* BtoB SaaSにおけるフィールドセールス経験3年以上

* 新規顧客開拓の経験

* CRMツールを用いた営業活動経験 (Salesforceなど)

* 海外営業経験

* スタートアップ企業 (シード〜シリーズB) での就業経験

会社説明