



## IWT Sales Specialist（営業部 IWT）

テクノプラスト・ジャパン株式会社での募集です。 診断薬営業・ライフサイエンス営...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

テクノプラスト・ジャパン株式会社

#### 求人ID

1567169

#### 業種

医薬品

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円～800万円

#### 勤務時間

09:00～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 初年度最大10日 ※入社月により異なります。 ※入社年数に応じて有給休暇...

#### 更新日

2025年12月11日 10:01

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2320961】

#### ■業務概要

テクノプラスト・ジャパン株式会社では、世界水準の最先端技術を医薬品研究機関に提案・提供し、新薬の開発をサポートすることで、  
我々の健康を支える重要な役割を担っていただける方を募集しています。  
新規事業開発の一環として、研究機関が抱える問題や理想をヒアリングし、革新的なソリューションを提案する提案型営業

を行います。

さらに、新しい市場やビジネスチャンスを生出し、事業拡大を目指す役割も期待されます。市場調査や業界分析を通じて、国内外の新規ニーズを発見し、当社の技術を活かした事業の立ち上げに貢献していただきます。

#### ■担当製品

製薬工場向けの洗浄機器（例：製剤機器に使用されるパーツやコンテナ、打錠機等の洗浄装置）  
<https://www.iwtpharma.com/en/catalog/isolation.html>

#### ■業務内容

- ・新規事業立ち上げにおける売上・利益創出と成長戦略の実行
- ・市場調査と業界分析を通じて、国内新規ニーズの発見・創出に向けた戦略的アプローチ
- ・幅広いネットワーク構築と積極的な顧客開拓を通じて、新規ビジネスチャンスを獲得
- ・新規ユーザー獲得に向け、提案型営業と課題解決型営業をリード
- ・成功事例の作成と、ビジネス拡大のための事例共有・発信
- ・業界イベントへの積極的な参加を通じて、新たなニーズやトレンドを発見・具現化
- ・社内各部門と連携し、ニーズに基づいた製品・サービス提供と迅速な問題解決を実現

#### ■組織

配属先は営業部内の新規事業部門。

当社は設立18年の歴史があり、基幹事業（実験動物飼育機器）を中心に3つの部門で構成。

本ポジションが所属するのは、新規事業部門の1つであり、市場拡大を目指す製薬工場向け洗浄機器の営業部門。

#### ■研修・評価制度など

- ・各種研修および本社トレーニング制度あり
- ・ストラテジカスケードに基づく評価制度
- ・入社後の流れ：  
 これまでのスキル・経験に合わせて数か月ほどはOJTを通じて仕事を覚えていきます。  
 不明点などは、上司、先輩、周りの同僚がサポートします。

#### ■魅力

- ・業界市場シェアトップの企業であり、新規事業立ち上げに貢献できる環境
- ・世界トップクラスのライフサイエンスメーカーとして、安定した就業環境
- ・新体制による変革の最前線で活躍できる機会
- ・「成果報酬制度」に基づく評価システムで業績を正当に反映
- ・子育て中の女性社員が多数活躍
- ・充実した産休・育休制度、時短勤務制度の利用可能
- ・社内公募制度あり
- ・充実した福利厚生

#### ■会社概要

- ・実験用飼育機器、医薬品開発製造向け洗浄機などの高度な技術を提供する外資系企業の日本法人
- ・世界水準の最先端技術力で製薬メーカーやアカデミア業界の最前線で活躍
- ・最新技術を駆使し、より高品質な製品とサービスの提供
- ・お客様との密な連携により、常に優れたソリューションを提供し成?を続ける企業

## スキル・資格

#### ■必須要項

- ・提案営業の経験
- ・Word、Excel、Power Pointなどの一般的なPCスキル

#### ■歓迎要件

- ・普通自動車運転免許取得者
- ・ライフサイエンス業界での営業経験
- ・ライフサイエンス業界の知識のある方
- ・海外との英語を用いたコミュニケーション
- ・優れた日本語でのコミュニケーションスキルと顧客との信頼関係構築能力
- ・目標達成に向けた創造的なアイデアを発信する能力
- ・優れた問題解決能力と分析能力
- ・エネルギーで自発的な姿勢、優れた優先順位設定と組織力
- ・ビジネスチャンスを見つける能力を備えた起業家精神
- ・結果をコミットするための行動意欲

## 会社説明

実験動物業界のリーディングカンパニーとして、飼育動物用の機器の設計、製造、販売管理