Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

セールスマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1566689

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円~1000万円

ボーナス

給与: ボーナス込み

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2025年11月26日 16:58

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

地域営業マネージャーとして、東京を拠点に小売業界での営業活動を推進し、チームの成功をリードする役割を担っていただきます。このポジションでは、販売戦略の実行や顧客関係の強化を通じて、売上目標の達成を目指します。

企業情報

この企業は小売業界において、信頼される製品とサービスを提供している中規模の企業です。顧客満足を重視し、地域市場での存在感を高めることに注力しています。

職務内容

- 地域市場の分析と販売戦略の立案・実行
- 営業チームのリーダーシップおよびパフォーマンス管理
- 顧客との信頼関係の構築および維持
- 販売目標の達成および進捗状況のモニタリング
- 新規ビジネスチャンスの特定と開拓
- マーケティング活動のサポートおよび協力
- 競合他社の動向分析と市場動向の把握
- 経営陣への定期的な報告と提案の提供

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険制度
- 東京を拠点とした働きやすい環境

このポジションは、あなたの営業スキルを活かし成長できる絶好の機会です。奮ってご応募ください!

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

- 小売業界での営業経験
- 優れたリーダーシップとチーム管理能力
- 市場分析と販売戦略の立案能力
- 顧客関係構築スキル
- 目標達成に向けた強い意欲
- コミュニケーション能力と交渉力
- ビジネスレベルの日本語能力

会社説明

この企業は小売業界において、信頼される製品とサービスを提供している中規模の企業です。顧客満足を重視し、地域市場での存在感を高めることに注力しています。