



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語広東語（香港）／香港向け海外営業【VTuberライセンスビジネスの開拓・IPライセンス展開】

中国語広東語（香港）のスキルを活かし、事業成長をサポートする重要な役割です。

募集職種

人材紹介会社

[株式会社グローバルリーフ](#)

求人ID

1566646

業種

ゲーム

会社の種類

大手企業(300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区、港区

給与

400万円～800万円

時給

想定年収：400万円～800万円 ※45時間分の固定残業代を含みます。超過分別途支給。

勤務時間

フレックスタイム制（コアタイム：無）※所定労働時間：8時間

休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝日）、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇 ※年間休日：125日

更新日

2026年02月18日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル(英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語：広東語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

中国語繁体字圏（特に香港）におけるマーチャンダイジング、および、IPライセンス展開をリードいただける海外営業担当を募集します。本ポジションは、当社ブランドのプレゼンスを拡大し、地域のトレンドや規制に合わせた戦略を立案・実行することで、多様なカテゴリーにおけるライセンスビジネスを成功に導く重要な役割を担います。香港市場に関する深い知識と、ライセンス交渉・戦略構築のスキルを兼ね備えた方を歓迎します。

【具体的な業務内容】

- 中国語繁体字圏（特に香港）における新たなライセンスビジネスの機会を積極的に開拓し、当社IPの収益化と市場浸透を推進
- 現地のライセンサー、ディストリビューター、小売パートナーとの信頼関係の構築・維持
- 会社の戦略および収益目標に沿ったライセンス契約の交渉および締結
- 法的要件および社内方針を遵守するため、法務チームと密接に連携
- 社内関係者および外部パートナーとの調整を通じて、円滑なライセンス契約の実現を推進
- 複数のIPライセンスプロジェクトのスケジュール、予算、納品物の管理
- 市場インサイトや戦略的提案を含む実績レポートを定期的に経営陣へ提出
- マネージャーのもと、商品化およびIPライセンス戦略の策定・実行を支援

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 中国語広東語（香港）：ネイティブルベル
- 日本語：ビジネスレベル以上
- 消費財業界におけるライセンス営業、または、ビジネス開発の経験
- 中国語繁体字圏市場（香港）のトレンド、ビジネス慣習、法制度に対する深い理解
- 優れた交渉力、コミュニケーション力、プロジェクト管理スキル
- 頻繁な海外出張が可能である方

【歓迎スキル/経験】

- 中国語（北京語）：ビジネスレベル以上
- 英語力：ビジネスレベル以上
- 広告代理店との協業経験、またはゲーム・エンタメ業界でのライセンス実務経験
- アジアを中心とした国際環境での就業経験
- 戦略的思考力および高い分析スキル
- 異文化チームでの業務経験

会社説明