【タイ就職】フィールドセールス/バンコク勤務/英語力/SaaS/スタートアップ

> **タイ バンコクにてフィールドセールスのお仕事しませんか？**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1566258

業種
その他（メーカー）

雇用形態
正社員

勤務地
タイ

給与
550万円 ~ 1200万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8:00am ~ 5:00pm

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年11月19日 06:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

事業内容：
図面データ活用クラウドサービス提供に付随する国内外関連会社へのサービス提供

業務内容：
SaaS 事業、図面データ活用クラウドのField Sales のポジションです。
タイを中心に、東南アジア全域を対象に新規開拓および既存顧客コミュニケーションを行います。

- ASEAN 全域での日系関連会社を中心とした新規顧客開拓、既存顧客含む法人営業（英語・日 本語双方での営業活動を想定）
- 現地製造業コミュニティへのアプローチ、新規見込み顧客の獲得チャネルの策定
- 顧客との接点より、事業開発および商品・サービス開発へのフィードバック
- 日本チームとの連携、必要な情報のチームへの展開、ベストプラクティスの共有
- 採用オペレーション設計、実行

スキル・資格

【必須】

- 4 年制大卒以上
- 英語：ビジネスレベル (目安：TOEIC800)
- 5 年以上の法人営業経験、明確な成果を出されている方 (IT、SaaS、コンサルティングファーム、製 造業、商社などでのソリューション提案経験が望ましい)

歓迎

- 海外もしくは海外向け営業の経験

求める人物像

- スタートアップ的な環境を楽しみ、スピード感を持って柔軟に対応できる方
- 文化の違いを受け止めながら言語に関わらず高いコミュニケーションスキルがある方
- 自ら手を動かし、組織を巻き込める方
- 仮説構築と課題解決が得意な方

会社説明