

# 行動派大歓迎!顧客と直接交渉し成果をつかめ!海外出張あり! | フレックスタイム |

## 新しい考え方を歓迎する社風!挑戦を楽しみ、会社とともに成長できる!

## 募集職種

### 採用企業名

八州電工株式会社

### 支社・支店

株式会社エンテクス

### 求人ID

1566255

#### 部署名

大阪本社

#### 業種

専門商社

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 外国人の割合

外国人 少数

# 雇用形態

正社員

## 勤務地

大阪府, 大阪市中央区

## 最寄駅

堺筋線、 北浜駅

## 給与

450万円~700万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

### 勤務時間

8:30~17:30(休憩70分)

### 休日・休暇

土日・祝日、夏季休暇、年末年始休暇(年間120日)。年数回土曜日出勤あり。

#### 更新日

2025年11月20日 20:47

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

## 日本語レベル

流暢

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

#### 仕事内容

当社の営業は、単なるモノ売りではありません。

八州電工グループの一員として、新規顧客の開拓や既存のお客様の課題を深く理解し、最適な解決策を提案する"ソリューション営業"です。

時には、お客様の悩みをゼロベースで捉え、最適な材料や加工法を選定し、製品納品まで一貫して導きます。

#### 【主な業務内容】

- 図面や仕様をもとに、最適な材料・加工方法を提案
- 国内外の協力加工企業と連携し、価格交渉・納期調整をリード
- 海外製造工場とのやり取りや出張のチャンスあり
- 顧客訪問や現場対応でアクティブに動ける仕事
- 注文書・見積書の作成など、案件を一貫して担当

主な取引先:建材メーカー、金属加工メーカー、建築資材商社など

### 取り扱い商材

- 板金用材料、コイル材、一部型鋼などの鉄鋼材料
- 顧客の図面をもとに製作する金属加工品
- お客様の要望に応じたオーダーメイド品
- 金属以外にも樹脂加工品を取り扱い、柔軟な提案が可能

#### キャリアステップ

- 業界未経験の方は板材の基礎知識からスタート
- 最低1年で、一連の業務を一人で完結できるレベルを目指します
- OJTで上司や先輩から実務を通じてスキル・知識を習得

#### 当社の特徴

- 若い社長が率いる、チャレンジを歓迎する会社
- 年齢や社歴に関係なく、やりたいことをどんどん提案できる環境
- 新しい考え方やソリューションを積極的に取り入れ、会社を一緒に盛り上げる文化

### こんな方に向いています

- 課題解決型の営業にやりがいを感じる方
- 顧客とのコミュニケーションを楽しめる方
- 行動力があり、外に出てアクティブに動くことが好きな方
- 新しい市場を切り拓く挑戦に前向きな方
- 品質や加工方法など、ものづくりに興味がある方
- 国内外の取引や海外出張に興味がある方
- BtoB営業や有形商材の営業経験を活かしたい方
- 2D CAD図面の理解など、技術的な知識を身につけたい方

#### 勤務地

大阪府 大阪市中央区今橋 (本社)

最寄り駅:大阪メトロ淀屋橋駅・北浜駅、京阪電鉄淀屋橋駅、北浜駅から徒歩3分

#### 給与

- 月給:300,000~410,000円(基本給:240,000円~)
- 固定残業代:60,000円(30時間分)
- 賞与:年2回(7月・12月)※過去実績3.5~4か月分
- 昇給:年1回(5月)
- 超過分は別途支給

試用期間:3ヶ月(給与:240,000~350,000円、固定残業なし)

## 社会保険

- 健康保険
- 厚生年金
- 雇用保険
- 労災保険

## 福利厚生

- 慶弔休暇、産休・育休、介護休暇、リフレッシュ休暇、特別休暇
- 各種祝い金
- 食事手当補助(会社でお弁当を頼んだ場合:代金-100円)
- スポーツジム利用補助(月上限3,000円)\*領収書提出必須
- インフルエンザワクチン接種補助(年1回)※領収書提出必須
- 社員旅行(5年に1度実施: 2024年北海道、2019年沖縄、2017年ドバイ、2014年台湾)
- 福利厚生倶楽部会員(各種割引・優待サービス多数)

#### その他

• 通勤手当:月10万円まで

• 家族手当:扶養義務のある妻5,000円、子2,500円

• 定年:60歳

• 退職金: 勤続5年以上

#### スキル・資格

### 【必須スキル】

- 金属製品の営業経験、または資材調達の経験
- 有形商材の営業経験(業界不問)
- BtoB営業経験(法人営業)
- 普通自動車運転免許

### 【歓迎スキル・知識】

- 板金加工の基礎知識(曲げ加工、切断、溶接など)
- コイル材・型鋼・鋼板など鉄鋼材料の特性理解
- 表面処理 (メッキ、塗装、研磨) に関する知識
- 樹脂加工品の特性や用途に関する理解
- 加工方法の選定に関する知識(レーザー加工、プレス加工など)
- 品質管理や検査工程の基本知識
- 国内外の調達・価格交渉の経験
- 2D CAD図面の読み取りスキル(寸法・公差の理解)
- 納期調整・生産管理に関する基礎知識

会社説明