



累計販売本数500万本突破！無水洗車ワックス『FW1』の営業企画 | 販促・代理店支援・BtoB開拓も！

国内外の優れた商品・ブランドを、日本のすべてのご家庭へ届ける★マーケティング企業

募集職種

採用企業名

株式会社 ニューポート

支社・支店

株式会社ニューポート

求人ID

1566249

業種

広告・PR

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線、 渋谷駅

給与

500万円 ~ 600万円

更新日

2026年04月03日 02:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【職務内容】

当社が輸入販売する無水洗車ワックス『FW1』の営業企画業務をお任せします。

販売チャネルの拡大に向け、全国約20社の販売代理店のサポートを中心に、販売動向や顧客分析、販促施策の企画・実行まで幅広くご担当いただきます。

商業施設・ガソリンスタンド・バイクショップなどで週5～6回開催されるイベントにて、代理店が商品を販売します。

イベント運営の支援や売上向上に向けた企画立案など、現場に密着した業務が特徴です。

また、既存代理店の支援に加え、カー用品店・ディーラーなど法人向け（BtoB）営業や、新たな催事先の開拓にも積極的に取り組んでいただきます。

自動車だけでなく、バイクや自転車、クルーズ船などにも使われているこの商品。

柔軟な発想と行動力を活かし、販路拡大に貢献していただける方を歓迎します。

【具体的な業務内容】

- 販売代理店への商品知識・販売方法の指導
 - イベントでの陳列、人員配置、クレーム対応
- 変更の範囲：会社の定める業務

【事業内容】

人々の生活が豊かになる一般消費財やサービスを提供し続けている企業。

「日本のマーケットへの参入を考えている」「自分たちの商品を全国で販売したい」「日本市場を開拓するにあたって、信頼できるビジネスパートナーと組みたい」という

企業様に対し、30年以上にわたり、数多くのブランドや製品、サービスが成長するのをお手伝いしてきました。セールスやマーケティングのソリューションをクライアントに提案することで、成長を続けています。

◆取り扱い商品例：

- ・貼るだけマニキュア「インココ」日本総代理店
 - ・水を使わず誰でもかんたん洗車&ワックス「FW1」日本総代理店
 - ・肌をきたえるスキンケア「ダーマロジカ」日本代理店
- など

【雇用形態】

正社員

試用期間3ヵ月（条件の変更はありません）

【給与】

想定年収 500～600万円

月給：416,667円～500,000円

月額(基本給)：361,167円～433,400円

※固定残業手当は月、20時間0分、55,500円～66,600円を支給

超過した時間外労働の残業時間代は追加支給

※上記はあくまで目安であり、選考を通じて最終的に決定致します。

■昇給：あり

【勤務地】

本社／東京都渋谷区渋谷3-27-11 祐真ビル新館11F（最寄駅：JR渋谷駅）

◎転勤はありません。

【勤務時間】

9:00 ～ 17:30（所定労働時間：7時間30分）

【休日・休暇】

完全週休2日制

<年間休日120日以上>

■土曜日、日曜日、祝日

■年末年始休暇

■GW休暇

■有給休暇（長期・連続休暇取得可）

■産前・産後・育児休暇 ※産休・育休取得・復職実績あり

■介護休暇

■慶弔休暇

◎5日以上の子休取得可能です！

【福利厚生】

■給与改定：年1回（9月）

■交通費支給（月3万円まで）

■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

■時間外手当（固定残業超過分を追加支給）

■私服（オフィスカジュアル）勤務可

■PC、スマホ貸与

■ニューポータルウェルネスプログラム

└条件（健康を維持するための取組み／週に数回の運動など）を満たせば、月12,000円を支給

■Personal Growth Award

└四半期ごとに成長した社員を表彰し、5000円分のギフト券を贈呈します。

- ◇ 雇用保険
- ◇ 健康保険
- ◇ 労災保険
- ◇ 厚生年金
- ◇ 交通費支給あり
- ◇ 時短勤務制度あり
- ◇ 資格取得支援・手当あり

スキル・資格

【応募に必要な経験・スキル】

- 営業経験のある方
- 全国出張（年1、2回）できる方

会社説明