



【南米市場×海外営業】スペイン語を活かす海外営業/住宅手当・家族手当あり/年間休日126日/大阪本社

安定基盤 × 開発力 × 高待遇の環境でキャリアアップを実現

募集職種

採用企業名

中央自動車工業株式会社

求人ID

1566189

部署名

米州課の南米担当

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市北区

最寄駅

大阪環状線、 福島駅

給与

650万円～850万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝）

更新日

2026年02月03日 06:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

スペイン語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

・南米市場向け海外営業の中核ポジション
自社開発の自動車部品（ショックアブソーバー、クラッチ、エンジンオイル等）を扱い、
現地商社・バイヤーとの交渉や企画提案を通じて、マーケットに直接アプローチできます。

・“無借金経営 × 自己資本比率80%超”の超優良企業
財務基盤が非常に強く、ファブレスメーカーとして
「商社 × 自社ブランド開発」のハイブリッドモデルを確立。
安定環境で腰を据えて働けます。

・管理監督者候補としての採用チャンスあり
ご経験次第では、将来のマネジメントポジションを想定した採用も可能。
キャリアアップの可能性が大きいポジションです。

・語学力をフル活用できる南米担当
スペイン語・英語を使いながら現地バイヤーと直接交渉。
海外出張（2ヶ月に1回程度）で現地ビジネスを肌で感じられます。

・働きやすさも抜群
年間休日126日、有給取得率良好、残業少なめ（10～20h）。
住宅手当・家族手当など福利厚生も非常に充実。

【業務内容】

- 自社プライベートブランドの自動車部品の海外営業（南米担当）
- 輸入商社・バイヤーへの提案・受注対応、新製品の紹介
- 担当地域の市場調査、販売戦略の検討
- 出張による現地商談（2ヶ月に1回、数週間～1ヶ月程度）
- 配属：米州課（南米担当）

営業スタイル： 海外代理店・部品商へのルート営業が中心

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月(試用期間中の勤務条件：変更無)

【給与】

年収：650万円~850万円

◎ 決算賞与あり（直近10年連続支給実績）

【就業時間】

09:00~17:45

■ 残業：有（月10時間~20時間程度）

【勤務地】

大阪本社：大阪府大阪市北区中之島4-2-30

■ 最寄り駅：

- ・ 京阪電鉄京阪中之島線中之島駅 徒歩5分
- ・ JR大阪環状線福島駅 徒歩10分
- ・ Osaka Metro四つ橋線肥後橋駅 徒歩12分

■ 屋内全面禁煙

■ 転勤：当面無

【休日休暇】

- ・ 年間休日126日
- ・ 完全週休二日制（土日祝）
- ・ 夏期6日
- ・ 年末年始6日
- ・ 有給休暇（入社半年経過時点10日、最高付与日数20日）

【待遇・福利厚生】

- ・ 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・ 残業手当（残業時間に応じて別途支給）
- ・ 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・ 住宅手当：月25000円~(世帯主・賃貸の方)
- ・ 家族手当(配偶者12,000円/月、第1子5,000円/月、第2子10,000円/月、第3子以降15,000円/月)
- ・ 営業手当
- ・ 資格手当
- ・ 資格取得支援制度(一部従業員利用可)
- ・ 研修支援制度(一部従業員利用可)

- ・社員食堂・食事補助(全従業員利用可)
- ・住宅融資
- ・財形貯蓄
- ・従業員持株会
- ・社員旅行（創立70周年を記念して2017年に台湾に、その後も沖縄や北海道に行きました。）
- ・GLTD
- ・会員制福利厚生クラブ加入など
- ・寮・社宅有（引越手当・借上社宅・住宅補助あり）
- ・退職金（定年60歳）
- ・ドリームプラン(新ビジネス提案制度)
- ・入社前通信教育研修
- ・OJT
- ・新入社員研修

スキル・資格

【必須要件】

- ・スペイン語スキル(ビジネスレベル)
- ・英語スキル(日常会話レベル)

【歓迎条件】

- ・商社での海外営業経験

【選考について】

- ・採用人数：1名
- ・面接回数：2~3回（オンライン面接可）
- ・筆記試験：無

会社説明