



【英語】セールスマーケティング/顧客開拓・提案営業など/年収500万円～800万円@東京

**募集職種**

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

**採用企業名**

【英語】アサヒメタルファイン/セールスマーケティング/顧客開拓・提案営業など/年収500万円～800万円@東京

**求人ID**

1566154

**部署名**

トレーディング部

**業種**

その他（商社）

**会社の種類**

中小企業（従業員300名以下）

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都23区、千代田区

**最寄駅**

山手線、東京駅

**給与**

500万円～800万円

**ボーナス**

給与：ボーナス込み

**勤務時間**

標準的な就業時間8:30～18:00

**休日・休暇**

・完全週休2日制(土日祝休み) 隔週休3日制【年間休日144日】

**更新日**

2026年01月28日 01:00

**応募必要条件**

**職務経験**

1年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

ビジネス会話レベル（英語使用比率：25%程度）

**日本語レベル**

ビジネス会話レベル

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ■業務内容

#### 入社時の仕事内容 :

貴金属（金・銀・プラチナ・パラジウム等）のリサイクル事業を行う当社にて、貴金属の販路分析（マーケティング）、および提案営業（セールス）をお任せします。

※貴金属に関する商材知識は、OJTでフォローいたします。

※中途採用者が多数在籍しており、馴染みやすい環境です。

#### ■顧客について :

・国内外の法人取引先への現物販売の窓口となっていただきます。

※今後の展望として新マーケットへの拡大を検討中です。

#### ■海外出張について :

・年数回欧州や東南アジアへの出張可能性があります。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

#### ■残業 : ※下記で記載があれば

・週5日勤務（月～金）

・1ヶ月単位の変形労働時間制 週平均労働時間：40時間00分 休憩：60分

実労働時間：清算期間1ヶ月の所定労働日数×7時間40分※標準的な就業時間8:30～18:00

・残業：有（月平均10時間以内）

#### ■日本語の使用割合 : 80%

#### ■福利厚生・待遇 :

・社会保険：有(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金)

・住宅手当：入社後に転勤する場合、会社条件により借上社宅を貸与

・確定拠出年金制度

・従業員持株会制度

・WELBOX：福利厚生サービス加入

・懇親会補助

・エブリデイ・カジュアル制度（ジーンズやスニーカーでの勤務可）

・ESOP制度

・通信教育

・選抜型集合研修

・他流試合型研修

・ビジネススクール公募

・社内ベンチャー公募

#### ■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙（喫煙室あり）

#### ■選考の流れ :

書類選考→1次面接→2次面接→WEB適性検査→最終面接→内定

※筆記試験：有(SPI)

※1次～2次面接：WEB面接

※最終面接：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：無

## スキル・資格

### 【スキル・資格】

#### ■必須スキル・資格

・営業 or マーケティング or コンサルティングの実務経験のある方

#### ■尚可スキル・資格

・金属関連メーカー・商社で営業経験のある方

・金融業界での勤務経験（銀行、証券、FX会社等）

## 会社説明