



【英語】セールスマーケティング/顧客開拓・提案営業など/年収500万円～800万円@東京

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

【英語】アサヒメタルファイン/セールスマーケティング/顧客開拓・提案営業など/年収500万円～800万円@東京

求人ID

1566154

部署名

トレーディング部

業種

その他（商社）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 東京駅

給与

500万円～800万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

標準的な就業時間8:30～18:00

休日・休暇

・完全週休2日制(土日祝休み) 隔週休3日制【年間休日144日】

更新日

2026年01月28日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

入社時の仕事内容：

貴金属（金・銀・プラチナ・パラジウム等）のリサイクル事業を行う当社にて、貴金属の販路分析（マーケティング）、および提案営業（セールス）をお任せします。

※貴金属に関する商材知識は、OJTでフォローいたします。

※中途採用者が多数在籍しており、馴染みやすい環境です。

■顧客について：

・国内外の法人取引先への現物販売の窓口となっていただきます。

※今後の展望として新マーケットへの拡大を検討中です。

■海外出張について：

・年数回欧州や東南アジアへの出張可能性があります。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■残業：※下記で記載があれば

・週5日勤務（月～金）

・1ヶ月単位の変形労働時間制 週平均労働時間：40時間00分 休憩：60分

実労働時間：清算期間1ヶ月の所定労働日数×7時間40分※標準的な就業時間8:30～18:00

・残業：有（月平均10時間以内）

■日本語の使用割合：80%

■福利厚生・待遇：

・社会保険：有(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金)

・住宅手当：入社後に転勤する場合、会社条件により借上社宅を貸与

・確定拠出年金制度

・従業員持株会制度

・WELBOX：福利厚生サービス加入

・懇親会補助

・エブリデイ・カジュアル制度（ジーンズやスニーカーでの勤務可）

・ESOP制度

・通信教育

・選抜型集合研修

・他流試合型研修

・ビジネススクール公募

・社内ベンチャー公募

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙（喫煙室あり）

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→2次面接→WEB適性検査→最終面接→内定

※筆記試験：有(SPI)

※1次～2次面接：WEB面接

※最終面接：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：無

スキル・資格

【スキル・資格】

■必須スキル・資格

・営業 or マーケティング or コンサルティングの実務経験のある方

■尚可スキル・資格

・金属関連メーカーや商社で営業経験のある方

・金融業界での勤務経験（銀行、証券、FX会社等）

会社説明