

【マレーシア就職】 営業/KL勤務/日勤/免許必須/電気・電子部品

マレーシアにて営業職としてキャリアアップしませんか？

募集職種

人材紹介会社

[PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. \(PERSOL APAC\)](#)

求人ID

1566096

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

マレーシア

給与

450万円～650万円

勤務時間

月曜～金曜 8:30am～5:30pm

休日・休暇

土日、マレーシア祝日

更新日

2025年11月18日 20:01

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：

主に電子・電気・電機部品および付属品、スペアパーツ（機械・設備・電子機器などの交換用部品）の卸売・トレーディングを行っています。

主に部品の輸出入を担当しており、ベトナム、インド、フィリピンなどASEAN諸国への流通実績があります。

業務内容：

B2B営業活動

-メーカーや販売代理店向けに法人営業

-新規ビジネスの獲得および既存顧客への継続的なフォローアップを行い、売上拡大を図る

-市場動向や業界の最新情報を把握し、効果的な営業戦略を実行する

※基本的な納期調整や納品状況の確認は営業コーディネーターが担当します。

ただし、工場側でトラブルが発生した場合は、現場状況を把握している営業担当者（Sales PIC）が対応することがあります。

また、訪問時にお客様へ最新情報を共有できるよう、営業も随時納期状況を把握しておくことが望まれます。

製品提案・見積書作成

顧客ニーズに合わせた製品提案を行い、見積書作成や受注処理を行う

サプライヤー対応および在庫管理

ローカルサプライヤーや日本本社と連携しながら、在庫レベルの管理、調達、納期管理を行う

在庫管理については営業コーディネーターと協力し、最新情報を共有することで、適切な在庫発注を行う

アフターサービスおよび問題対応

販売後の問い合わせ対応や技術的アドバイスを提供するを行い、不良品や返品、顧客からのクレームなどに適切に対応する

その他

出張（海外）：シンガポール、（フィリピン）、ベトナム、タイ、日本、中国/1回あたり平均2～3泊

出張（国内）：ジョホール、ペナンなど/日帰りまたは1泊

※出張頻度：業務内容により異なるが、通常は月1回程度

営業範囲：セランバン周辺

顧客：日系企業中心/既存クライアントとメイン

担当クライアント数：7社ほど

スキル・資格

■必須要件:

- 大卒＋社会人経験3年以上
- 運転免許証
- 1年以上の貿易・物流・商社での営業経験
- 日常会話以上の英語力

■歓迎要件

- 電気・電子部品での営業経験
 - マレーシア在住の方
-

