【タイ就職】営業/バンコク勤務/クリーンエネルギー/再生可能エネルギー

> **タイ バンコクにて営業職を募集しております！**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1566093

業種
電力・ガス・水道

雇用形態
正社員

勤務地
タイ

給与
450万円 ~ 550万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8:00am ~ 5:00pm

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年11月03日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

主要事業：
タイ国内の産業向けにクリーンエネルギーソリューションを提供しており、燃料転換、エネルギー効率化、再生可能エネルギーサービスを中心に事業を展開しています。

業務内容：
CNG（圧縮天然ガス）及び LNG（液化天然ガス）を、天然ガス以外の燃料（重油・ディー ゼル等の油系燃料、プロパンガス LPG 等）を使用している日系を中心とした工場に販売いただきます。

1. 新規営業 新規の日系企業への営業活動を担当し、年間 1 ~ 2 件の成約を目指す。 既存顧客との関係維持、ならびにネットワーキング活動を通じて新規ターゲット情報を収集。

ターゲット企業：（年間 8 - 10 件ターゲット）へのアプローチおよび提案活動を実施。
アプローチ方法：既存顧客の工業団地内、既存顧客の紹介など
アプローチ先：食品業界、化学業界、繊維業界、金属・鉄業界など

2. 既存顧客フォロー 既存顧客（約 10 社）へ 3 か月に 1 回の定期訪問を実施し、関係構築とニーズ確認を行う。 契約更新業務（契約更新は 3～5 年）を担当（年間 1～2 件程度）。

3. ネットワーキング活動 日系ガス設備関連ベンダー（ボイラーメーカー等）、ゼネコン、商社などとの情報交換を実施。業界動向・案件情報の収集を行い、営業戦略に活用する。

4. 営業サポート業務 営業提案資料の作成。 各種データ管理、顧客情報整理。

※将来的にマネージャー候補も検討可。ご経験に応じてタイ人スタッフの育成も担当していただきます。
※上記 1 - 4 の業務割合は 4：4：1：1 程度
※外勤は週 2 - 3 日程度で、訪問先はバンコクから車で 2 時間前後のエリアに多い。

スキル・資格

【必須】

- 4 年生大卒以上（理系優遇）
- 英語：社内会話レベル（目安：TOEIC700）
- 2～5 年以上の法人営業経験（VISA 取得の観点から経験により必要年数は異なる）
- エネルギー業界への強い興味

歓迎

- エネルギー業界での就労経験
- 日系企業の工場向け営業経験

会社説明