

## 【タイ就職】 営業/バンコク勤務/クリーンエネルギー/再生可能エネルギー

**タイ バンコクにて営業職を募集しております！**

### 募集職種

#### 人材紹介会社

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

#### 求人ID

1566093

#### 業種

電力・ガス・水道

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

タイ

#### 給与

450万円～550万円

#### 勤務時間

月曜～金曜 8:00am～5:00pm

#### 休日・休暇

土日、祝日

#### 更新日

2026年01月27日 00:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

### 募集要項

#### 主要事業：

タイ国内の産業向けにクリーンエネルギーソリューションを提供しており、燃料転換、エネルギー効率化、再生可能エネルギーサービスを中心に事業を展開しています。

#### 業務内容：

CNG（圧縮天然ガス）及びLNG（液化天然ガス）を、天然ガス以外の燃料（重油・ディーゼル等の油系燃料、プロパンガス LPG 等）を使用している日系を中心とした工場に販売いただきます。

- 新規営業 新規の日系企業への営業活動を担当し、年間1～2件の成約を目指す。既存顧客との関係維持、ならびにネットワーキング活動を通じて新規ターゲット情報を収集。

ターゲット企業（年間8-10件ターゲット）へのアプローチおよび提案活動を実施。

アプローチ方法：既存顧客の工業団地内、既存顧客の紹介など

アプローチ先：食品業界、化学業界、繊維業界、金属・鉄業界など

2. 既存顧客フォロー 既存顧客（約10社）へ3か月に1回の定期訪問を実施し、関係構築とニーズ確認を行う。契約更新業務（契約更新は3~5年）を担当（年間1~2件程度）。

3. ネットワーキング活動 日系ガス設備関連ベンダー（ボイラーメーカー等）、ゼネコン、商社などとの情報交換を実施。業界動向・案件情報の収集を行い、営業戦略に活用する。

4. 営業サポート業務 営業提案資料の作成。各種データ管理、顧客情報整理。

必要に応じて会計業務の補助を担当。

※将来的にマネージャー候補も検討可。ご経験に応じてタイ人スタッフの育成も担当いただきます。

※上記1-4の業務割合は4:4:1:1程度

※外勤は週2-3日程度で、訪問先はバンコクから車で2時間前後のエリアに多い。

## スキル・資格

### 【必須】

- 4年生大卒以上（理系優遇）
- 英語：社内会話レベル（目安：TOEIC700）
- 2~5年以上の法人営業経験（VISA取得の観点から経験により必要年数は異なる）
- エネルギー業界への強い興味

## 歓迎

- エネルギー業界での就労経験
- 日系企業の工場向け営業経験

## 会社説明