# SOLUM

【Marketing & Sales Manager】韓国本社と連携し、韓国コスメの日本市場拡大を担う ※新設ポジション

✓語学力を活かす ✓化粧品業界経験者を募集 ✓成果に応じてインセンティブ制度あり

## 募集職種

## 採用企業名

株式会社ソルエムジャパン

### 求人ID

1566080

## 業種

日用品・化粧品

## 会社の種類

外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区,港区

### 最寄駅

山手線、 新橋駅

# 給与

400万円~1000万円

## 更新日

2025年12月10日 05:00

応募必要条件

## 職務経験

3年以上

# キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## その他言語

韓国語 - 日常会話レベル

※社内・日本のお取引先とのコミュニケーションは日本語ですが、韓国本社との連携において英語OR韓国語を使用します。

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

≪求人のポイント≫

- 日本法人におけるコスメ事業の推進・拡大を担うお1人目の採用となります。社内および韓国本社と連携を取りなが ら、裁量を持った働き方が可能です。
- 社内および国内のお取引先とのコミュニケーションは日本語ですが、韓国本社との連携において韓国語もしくは英語 力を存分に活かしてご活躍いただけます。
- 外資系企業ならでは、堅苦しい雰囲気は無く、30代~60代のメンバーが活躍中の職場です。(韓国人5名、日本人5 名が在籍)
- 韓国本社は上場しており、ソルエムジャパンも業績は好調。さらなる事業拡大に直接貢献できる大きなやりがいも魅 力のひとつです!

当社は、日本市場において化粧品小売店・ディストリビューターとのパートナーシップを構築し、ブランド拡大と輸出業務 を推進する【Marketing & Sales Manager】を募集しています。

#### ■Mission

関係会社製造のK-Beauty化粧品の日本市場展開

#### ■業務内容

- 法人営業: 自社製品を輸入する日本企業(化粧品会社)の開拓及び営業管理
- 韓国本社化粧品部門と連携した日本市場の営業戦略立案

■雇用形態:正社員 **■勤務時間:**9時~18時

■勤務地:東京都港区新橋5-8-11 (事務室拡張移転準備中)

### ■勤務環境

• 想定年収:400万~1000万円

※年俸はご経験・スキルに応じて決定します。

※年俸制(昇級:年1回)

※毎月20時間の固定残業含む(月平均残業時間実績: 10時間未満)

- インセンティブ制(年1回)
- 社会保険・食事手当(1万円/月)・通勤手当(~5万円/月)・残業手当
- カプセルコーヒー・お茶・おやつ常備浄水器・製氷機・電子レンジ・冷蔵庫あり
- 服装:カジュアル
- ノートパソコン・業務用補助モニター等事務什器提供
- 健康診断:年1回 人間ドック(6.5万円まで)
- 慶弔金制度あり
- 退職金制度あり

**■休暇・休日**: 土日祝

■選考手続き:書類選考 → 面接(対面) → 内定

## スキル・資格

## ■必須条件

- 化粧品業界での法人営業経験をお持ちの方
- 化粧品に対する理解度が高い方
- 日本語:ビジネスレベル以上
- 英語もしくは韓国語:日常会話~ビジネスレベル以上 ※化粧品業界での豊富な知見をお持ちの方であれば、英語・韓国語スキルは問いません。

## ■歓迎条件

- K-Beautyに関心が高い方
- 化粧品マーケティングに興味がある方

## 会社説明