

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

テクニカルセールス・化粧品原料

テクニカルセールス・化粧品原料

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1565894

業種

日用品・化粧品

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1300万円

更新日

2025年11月17日 14:27

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

化粧品原料の技術営業として、クライアントのニーズに応じた製品提案や技術サポートを行うポジションです。営業活動を通じて、化粧品業界でのビジネス成長をサポートします。

企業情報

小規模な化学製品製造会社で、化粧品原料の提供に特化しています。企業は高品質な製品を提供し、顧客の満足を第一に考えています。

職務内容

- 化粧品原料の提案と販売活動を行う。
- クライアントのニーズを理解し、最適な製品ソリューションを提供する。
- 技術サポートを通じてクライアントとの長期的な関係を構築する。
- 市場動向を分析し、営業戦略を立案する。
- 製品のプレゼンテーションやデモンストレーションを実施する。

- 新規顧客の開拓と既存顧客のフォローアップを行う。
- 化粧品業界のトレンドを把握し、提案に反映させる。
- 社内チームと連携し、プロジェクトを円滑に進める。

条件・待遇

- 年収10,000,000円から13,000,000円（経験に応じて決定）。
- 充実した健康保険および福利厚生。
- キャリアアップのチャンス。
- 東京を拠点とした勤務。

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。リテール業界でのキャリアを次のステージへ進めるチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

スキル・資格

技術営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 化学、化粧品、または関連分野の学位をお持ちの方。
- R&Dまたは技術営業の経験がある方歓迎。
- 化粧品業界での知識や経験がある方は優遇。
- チームワークを重視し、目標達成に向け努力できる方。
- 日本語と英語での優れた言語スキルをお持ちの方。

会社説明

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。