



## セールス（特機営業部 防衛・セキュリティチーム/防衛関連製品）

コーンズ テクノロジー株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

コーンズ テクノロジー株式会社

#### 求人ID

1565638

#### 業種

専門商社

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円～800万円

#### 勤務時間

09:00～18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 12日 【休日】完全週休二日制 土日、祝祭日、年末年始、年次有休（初年度...

#### 更新日

2026年01月22日 01:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2086760】

コーンズ テクノロジー社 特機営業部 防衛・セキュリティチーム（防衛関連製品）にて提案営業に従事いただきます。

- ・顧客のニーズに合わせた提案営業
- ・既存製品の取り扱いおよび、新規商材（海外メーカー製）の開拓

◎取り扱い製品について

欧州、北米、イスラエルと国際色豊かなメーカー製品を扱っております。

防衛関連製品の取り扱い経験は不問ですので、今後ご興味や関心をもっていただける方を積極的に募集します。

国防を下支えするような製品をその他にも多く取り扱っています。その為、"高品質"かつ"先進的"な製品で、ニッチな業界でパイオニアを目指せます。

◎その他

- ・取り扱い製品は海外メーカー製ですので、英語力を活かしていただけます。
- ・海外出張もあり、また海外サプライヤーの来日もあるため、ワールドワイドにお仕事ができます。
- ・年2回程度、展示会へのアテンドがございます。その際には、お客様だけでなくメーカーと話す機会もございます。

◎補足情報

- ・残業：月20～30時間程度 ※フレックス制度導入中（コアタイム10時～16時）
- ・出張頻度：日帰り程度（1週間に1～2回）、宿泊を伴う出張（2泊3日、1回程度/1カ月）、海外出張（1～2回程度/1年）、出張範囲は全国に及びます。
- ・配属先：特機営業部は35名程度（部長 男性1名）、防衛・セキュリティチーム（チームマネージャー 男性1名）は10名程度です。

---

## スキル・資格

### ▼必須要件（MUST）

#### ■官公庁ビジネス経験者、若しくは、商社営業経験者

- ↳ 1つだけのルート営業ではなく、多岐にわたる製品を顧客のニーズを元に提案営業できる方を希望します

#### ■英語力：ビジネス中級レベル（目安：TOEIC700点以上）

- ↳ 海外メーカーとのメール / 電話でのコミュニケーションが多く発生します。  
メーカー来日時は顧客訪問時の翻訳も願いますので、現職で日常的に英語を利用されているビジネス営業中級～上級の方を希望します。

#### ■運転免許（AT限定可）

- ↳ 業務上、顧客訪問の際に運転を行う場面が発生いたします。  
日常的または運転にアレルギーのない方を希望します。  
※基本的には社用車の運転となります。  
※自家用車の使用は原則できません。ご了承ください。

### ▼歓迎要件（WANT）

- ・防衛省、国土交通省、空港関連、警察関連、電力関係でのご経歴をお持ちの方
- ・理系（機械、電気電子等）の知識、または同等の知識経験をお持ちの方
- ・一つの業務に責任をもって最初から最後まで完遂していただける方
- ・能動的にわからないことをご自身から聞いて積極的に動ける方

---

## 会社説明

最先端エレクトロニクス / 産業機材関連機器の輸入、技術営業、マーケティング及び技術開発