

グローバル企業・外資×ハイクラス転職 「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

調達 間接材ソーシング SGA担当(SGA全般もしくはIT領域特化)

日系大手医療機器メーカーでの募集です。 購買のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

日系大手医療機器メーカー

求人ID

1565546

業種

医療機器

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円~850万円

勤務時間

 $09:00 \sim 17:45$

休日・休暇

【有給休暇】初年度 15日 1か月目から付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 その他慶弔休暇 等

更新日

2025年11月27日 12:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2235138】

【職務内容】

- ・大規模案件におけるソーシング業務 最適取引先選定、新規取引先開拓、取引契約への条件反映
- ・営業、本社関連部門、各事業所部門との連携による各商材取引条件の最適化
- ・社内調達業務(プロセス・仕組み)における品質向上、効率化等の改善、啓蒙活動

<対象商材>

- ・全社共通:旅費、車両、人事系/総務広報系サービス、不動産賃貸、オフィス用品等
- ・プロフェショナル系:IT、物流、コンサルタント、保険、業務委託、採用、派遣、請負、広報等

【仕事の魅力】

これまでのキャリアで獲得した専門性を活かし、常に新しいことにチャレンジできる仕事です。

スキル・資格

*業界は不問

- *調達経験がない場合でも以下の専門性があり、取引先と連携して進めてきた経験がある方であれば応募可能です
- ・IT領域(インフラ構築、ソフト開発、情報セキュリティ等)

【必要要件】

- ・調達、購買業務に関するスキルと知識
- ・取引先と価格条件交渉に従事した経験
- ・間接材各商材の業界動向、関連法規・制度に対する理解と知識
- ・購買規程やコンプライアンスを遵守した業務の実践と推進
- ・コスト最適化に関連する活動実績、もしくはVE/CDに関する提案経験
- ・プロアクティブに企画立案、交渉、遂行、完遂できる能力

【必須条件】

- ・間接材全般ソーシング実務経験(特に高額案件の市場分析~交渉実績)
- ・TOEIC 600点以上 (ビジネス英語)

海外関係者とのビジネスコミュニケーション、英語を使用して交渉します

・大卒以上

【希望条件】

- ・組織、人的マネジメント経験
- · CPP (Certified Procurement Professional)
- ・SAPAribaでの業務やソーシングモジュールの活用経験

【歓迎条件】

IT・物流業務に特化した業務経験

【求める人物像】

前向き、誠実、臨機応変

会社説明

ご紹介時にご案内いたします