



営業

外資系香料メーカーでの募集です。法人営業（消費財）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系香料メーカー

求人ID

1565543

業種

化学・素材

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～900万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 年末年始

更新日

2026年02月07日 11:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2336272】

What you will do:

You will be responsible for achieving the sales target in your region by developing and actioning on the business plan for the targeted food segments. To do this efficiently you are results driven and will use inhouse and external market intelligence through customer visits and activities

We run our Trains on Time · You will play a critical role in optimizing our customer service. To achieve that you are able to

analyse sales data and stock situation to ensure product availability to customers

スキル・資格

食品科学、経営学、マーケティング、営業、栄養学の学士号（BSc）が理想的。学位に代わる関連職務経験も可
B2B営業における5~7年程度の成功実績
優れたコミュニケーション能力を有し、製品条件・販売条件の設定・交渉実績を提示できること
担当顧客アカウントの責任者として、プロジェクト管理スキルを有すること
顧客ニーズと体験を重視する当社において、担当地域の市場状況を深く理解していること
英語能力は強く望ましい

会社説明

ご紹介時にご案内いたします