



【コンサル経験が浅い方からの応募歓迎！！】 DXソリューション法人営業

若手向け 大手金融機関との業務もできるチャンス！ IT/DX戦略 事業戦略

募集職種

派遣会社
株式会社SPOTTED STAFFING

求人ID
1565063

業種
その他 (IT・インターネット・ゲーム)

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

給与
600万円 ~ 1000万円

休日・休暇
・休日・休暇 完全週休2日制 (土日祝) 有給休暇、5日間連続休暇、年末年始休暇、慶弔休暇

更新日
2026年05月12日 10:01

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項】

金融や保険業界向けのデジタルサービスを開発提供しビジネス拡大を続けている当社では、
機関との取引拡大に伴う組織拡大のために複数名、法人営業メンバーを募集しております。

大手金融

提案営業にとどまらず、お客様のビジネス全体を一緒に作り上げていくことに挑戦したい方

にぜひご応募いただきたいポジションです。

ソリューション提案、導入コンサル要素が強いポジションのため物販系営業ではなく
コンサルティング、ソリューション提案経験をお持ちで、なおかつ今後はIT/DX戦略、
事業戦略に携わっていきたいという方にぴったりです。

【業務内容】

大手金融機関である顧客と長期的な関係構築を行うと同時に、顧客のニーズを理解・分析し、
新たなサービス企画・ソリューション提案を継続的に行うことで顧客のIT及びDX推進を
担っ
ていくことが期待されているポジションです。

具体的には；

- 事業戦略立案および実行
- 受注後のプロジェクト全体の責任者として顧客折衝業務
- 新規サービス企画・マーケティング部門・開発チームとの連携
- 契約交渉・見積り作成・導入後サポート
- 新規ビジネス機会発掘

スキル・資格

【必須経験】

- 何らかの無形商材の法人営業経験

【歓迎経験・スキル】

- ITサービスなどのソリューション営業、提案経験
- システム開発経験
- 高いファシリテーションスキル
- 少人数・変化の多い組織での業務経験
- 新しいサービスの企画や立ち上げに携わった経験

【福利厚生】

- 社会保険完備（雇用・健康・労災・厚生年金）
- 健康診断、その他補助
- 通勤手当支給
- ストックオプション
- 従業員持株会、他

会社説明