



【外資系銀行】トランザクションバンキング営業・アカウントマネージャー | 大企業・多国籍企業担当

大手外銀で日系・外資系の一流企業を担当していただきます。

募集職種

人材紹介会社
モーガン・マッキンリー

求人ID
1564866

業種
銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2025年11月24日 00:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

大手外銀で日系・外資系の一流企業を担当していただきます。

クライアントエグゼクティブ（アカウントマネージャー）としてトランザクションバンキング業務（キャッシュマネジメン
ト・トレードファイナンス・決済ソリューション）を担当。

グローバルチームとの連携を通じて、戦略的な提案力と国際的な視野を磨ける環境です。

主な職務内容

- ・ 日系大手企業および多国籍企業（MNC）を担当していただきます
- ・ トランザクションバンキング商品・サービス全般におけるクロスセル機会の特定・推進
- ・ プロダクトチームおよびリージョナルチームとの連携；顧客のウォレットシェア拡大と収益成長を実現

- 顧客オンボーディング・導入プロセスのリード
- 顧客とのリレーションシップマネジメント
- 顧客フィードバックやインサイトの共有；プロダクト戦略や競争力向上に貢献
- 社内外のキーパーソンとの信頼関係構築、ネットワークの拡大
- 国際的で協調的なチーム文化の中で、継続的なスキルアップを目指すこと

Join a **leading global bank** as a **Client Executive Account Manager** supporting **Japanese corporates and multinational clients**. In this pivotal role, you'll drive **Transaction Banking growth** by delivering innovative cash management and trade finance solutions. This position offers an exciting opportunity to work with global and regional stakeholders, deepening client relationships and shaping strategic financial outcomes.

Key Responsibilities

- Identify and drive **cross-sell opportunities** across Transaction Banking products and services.
- Partner with product and regional teams to expand **client wallet share** and achieve revenue targets.
- Coordinate **onboarding and implementation** to ensure smooth delivery and timely revenue realization.
- Manage relationships with **Japanese Corporates and MNCs**, ensuring high-quality service and issue resolution.
- Provide **client insights** to influence product strategy and enhance competitiveness.
- Build **trusted partnerships** with key decision-makers and internal teams.
- Contribute to a **collaborative, international environment** that supports career growth.

スキル・資格

必須条件経験・資格：

- コーポレートバンキング、またはトランザクションバンキング経験4～10年程度
- 国際的な金融機関において日系企業、または多国籍企業のクライアントを担当した経験
- 法人営業の実績
- リレーションシップマネジメント経験
- キャッシュマネジメント、トレードファイナンス、決済ソリューションの知識
- 他部署と協働してサービスやソリューションを提案・提供した経験

ソフトスキル：

- コミュニケーション能力
- 顧客との長期的な信頼関係を構築できること
- 顧客ニーズやビジネスニーズを先読みして行動に移す積極性
- チームワーク
- ストレス耐性
- 責任感、コンプライアンス/リスク管理意識

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- トランザクションバンキング、キャッシュマネジメント、トレードファイナンス営業の経験
- クロスボーダークライアントの対応経験
- 深い洞察や強力なプレゼンを通じて顧客エンゲージメントを高められる方

Required Skills and Qualifications Experience:

- 4-10 years in **Corporate or Transaction Banking**.
- Proven track record in **managing corporate client relationships** and achieving sales targets.
- Strong knowledge of **cash management, trade finance, and payment solutions**.
- Experience coordinating with **cross-functional teams** for delivery and implementation.
- Background in working with **Japanese Corporate or Multinational clients** in a global bank.

Soft Skills:

- Strong **communication skills** in both Japanese and English.
- Ability to build trust and maintain long-term client relationships.
- Proactive, organized, and detail-oriented.
- Collaborative and adaptable with a positive mindset.
- High integrity with strong **risk and compliance awareness**.

Language Requirements

- **Japanese:** Native level (required).
- **English:** Fluent (required).

Preferred Skills & Qualifications

- Experience in **Transaction Banking, Cash Management, or Trade Finance Sales**.
- Exposure to **multinational or cross-border corporate portfolios**.
- Strong **analytical and presentation skills** to support client engagement.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。