



Morgan
McKinley

【大手外銀】法人クレジットカード営業 | 年収1700万～応相談

イノベーションが続く決済領域で経験の幅を広げませんか？

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1564786

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年11月23日 00:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日本でも安定したプレゼンスを誇る外銀大手にて、法人決済ソリューションを担当していただきます。

日本の大企業に対し、法人カード、キャッシュマネジメント、T&E（出張・経費管理）、eコマース決済を中心としたソリューションを提案。グローバルチームとも協働しながら、イノベーションが続く決済ビジネスでご活躍頂きます。

主な職務内容

- ・大手法人・多国籍企業向けクレジットカード/決済ソリューションの営業戦略の立案実行
- ・顧客企業（財務・経理・購買部門等）とのリレーションシップマネジメント
- ・オリジネーション、エクセキューション、ポートフォリオ拡大など営業活動全般
- ・統合型ペイメントソリューションの提供（プロダクト、リスク、カバレッジチームと連携）
- ・市場分析、インサイトや戦略的提言の提供
- ・業界イベント等への参加を通じて自社のプレゼンス向上に努め、決済分野のイノベーションを推進すること

- ・ガバナンス、コンプライアンス、リスク管理の徹底

Join a **leading global bank** as a **Commercial Credit Card Sales Specialist** to lead the origination, sales strategy, and growth of **corporate card and payment solutions** in Japan. This senior front-office role focuses on driving revenue across **corporate payments, T&E (Travel & Entertainment), and eCommerce segments**, working closely with both multinational and large Japanese clients. You will play a key role in expanding the bank's payment solutions franchise through innovation, client engagement, and cross-functional collaboration.

Key Responsibilities

- Lead origination and sales strategy for **commercial card and payment solutions** targeting large corporates and multinationals.
- Develop and maintain strong client relationships across **finance, treasury, and procurement** departments.
- Drive revenue growth through **proactive deal origination, execution, and portfolio management**.
- Collaborate with internal stakeholders across **product, coverage, and risk teams** to deliver integrated payment solutions.
- Provide **market insights and strategic input** to enhance the commercial card business in Japan.
- Represent the bank at **industry events and client meetings**, promoting innovation and digital transformation in payments.
- Ensure adherence to **governance, compliance, and risk control** standards.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- ・法人営業、トランザクションバンキング、またはペイメント分野での10年以上の経験
- ・大手法人案件のオリジネーション、営業、戦略的アカウントマネジメントの実績
- ・法人決済、T&E、eコマースエコシステムの専門知識
- ・他部署と連携してソリューションを提案した経験

ソフトスキル：

- ・エネルギーッシュな方
- ・ビジネス成果を追求する姿勢
- ・チームワーク
- ・責任感、オーナーシップ意識
- ・ストレス耐性

語学力：

- ・日本語：ネイティブレベル（顧客折衝・ドキュメント対応に必須）
- ・英語：ビジネスレベル（グローバルチームとの連携に必要）

歓迎条件

- ・クロスボーダー決済ソリューションの営業経験
- ・デジタルイノベーション・ペイメントテクノロジーの知識
- ・大企業との人脈・ネットワーク

Required Skills and Qualifications Experience:

- Minimum **10 years of corporate or transaction banking experience**, preferably in payments or commercial cards.
- Proven success in **sales origination and strategic account management** with large Japanese corporates.

Technical Expertise:

- Deep understanding of **corporate payment ecosystems**, including **T&E and eCommerce**.
- Experience collaborating across **regional and product teams** in a global banking environment.

Soft Skills:

- Strong **presentation, negotiation, and client engagement skills**.
- Strategic thinker with **analytical and commercial acumen**.
- Highly motivated, adaptable, and **results-oriented team player**.

Language Requirements

- **Japanese:** Native-level proficiency (required for client engagement and documentation).
- **English:** Fluent, business-level proficiency (for global coordination).

Preferred Skills & Qualifications

- Experience managing **cross-border or regional payment solutions**.
- Knowledge of **digital innovation and transformation** within transaction banking.
- Established **network across corporate payment and procurement sectors**.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。