

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【外資Software企業】セールスマネージャー

グローバル経営層と共に、日本市場をリードするセールスマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1564690

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1200万円～2000万円

更新日

2025年11月07日 17:48

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日本市場へ進出したグローバルIT企業の日本立ち上げメンバーとして、エンタープライズ企業向けにトラフィック管理ソリューションを提案する営業ポジションです。CEOやAPAC責任者と連携し、日本での成長戦略をリードしていただきます。

Client Details

韓国市場で97%のシェアを誇るB2B IT企業。主力製品は、アクセス集中を制御しWebサービスの安定稼働を実現するトラフィック管理ソリューション。日本市場への本格進出を開始し、大手クラウド・CDN企業との協業も進行中。

Description

- * 日本法人の初期メンバーとして市場開拓および営業戦略の策定
- * エンタープライズ企業へのダイレクトセールス活動
- * パートナー企業との協業推進および案件創出

* 本社・APACチームとの連携によるローカル市場戦略の実行

Job Offer

- 日本法人立ち上げメンバーとして事業成長をリードできるポジション
- ペース給与はご経験に応じ柔軟に設定（現職より大幅アップの可能性あり）
- グローバル経営層と近い距離で戦略的に働ける環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

スキル・資格

*ITクラウド・B2Bソリューション領域での営業経験10年以上

大規模アクセスを扱う業界（EC・チケット・旅行・メディアなど）への営業経験

* スタートアップまたは新規事業立ち上げの経験を有する方

* 日本語ネイティブ（英語または韓国語スキル尚可）

* プロアクティブでフットワークの軽い営業タイプ

会社説明

韓国市場で97%のシェアを誇るB2B IT企業。主力製品は、アクセス集中を制御しWebサービスの安定稼働を実現するトラフィック管理ソリューション。日本市場への本格進出を開始し、大手クラウド・CDN企業との協業も進行中。