

【 SaaS】ソリューションセールス・導入コンサル【 数百社が導入しビジネス拡大中!

外資系企業とも協業し、海外展開も進めている成長企業

募集職種

派遣会社

株式会社SPOTTED STAFFING

求人ID

1564572

業種

ソフトウエア

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円~600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00~18:00

休日・休暇

年間休休日120日以上完全週休2日制(土・日)、年末年始休暇、夏季休暇、 有給休暇(入社初日から付与。有給推奨日制 度あり)、

更新日

2025年11月20日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

営業企画、営業戦略に関わっていきたい人にチャレンジいただきたいポジション

製造業を中心に数100社が既に導入したサービスを開発・運用している企業にて、ビジネス拡大の一角を担うメンバーを募集しています。当該企業のSaaSサービスは国内大手から日本語圏以外の海外企業まで利用が広がっているため、今後のプロダクト機能強化・ビジネス/組織拡大のため採用です。

皆様からのお問い合わせ、ご応募をお待ちしております。

【業務内容】

- ・ 顧客の課題や現状をヒアリング
- ・ ヒアリングをもとにしたコンサルティング、ソリューションの企画/提案
- ・ サービス導入時に顧客の各部門、社内チームなど複数のステークホルダーと連携業務
- ・ サービス導入後の活用支援やフォローアップ及びアップセル
- ・ 業界知識、IT知識に関する知見活用し、サービスの価値を最大化

【福利厚生】

- ・社会保険完備(雇用・健康・労災・厚生年金)
- ·通勤手当支給(上限3万円)
- ・ストックオプション制度アリ
- ・セミナー参加費用補助
- ・リモート勤務制度アリ
- ・その他社員向けサービスアリ

スキル・資格

【応募資格】

・IT系の無形商材の提案営業経験:目安3年以上

または、

・業務改善のコンサルティング経験:目安3年以上

【歓迎経験・スキル】

- ・製造業への知見のある方
- ・法人向けの営業または事業企画経験
- ・多国籍・グローバル企業との渉外経験
- ・ビジネスレベルの英語力