



【2026年4月入社】外資プロダクトの導入支援カスタマーサクセス

グローバルな環境で、充実の研修とサポート体制があり、未経験OK

募集職種

人材紹介会社
YAMAGATA株式会社

求人ID
1564554

業種
ITコンサルティング

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 品川区

最寄駅
山手線、 五反田駅

給与
350万円 ~ 500万円

時給
月収27万円~34万円

勤務時間
土・日・祝日を含む週5日シフト制勤務 9 : 00~18 : 00 休憩60分

休日・休暇
週休2日制 (土・日・祝・年末年始・GWなども含む勤務週5日シフト制勤務)

更新日
2026年02月12日 00:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
短大卒 : 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

仕事概要

『業界の業務プロセスを変え、その業界で働く方たちの働く環境を変えていきたい!』

『ユーザーの役に立つプロダクトを世の中に発信していきたい』

そんな思いを持ったSaaS企業が様々な業界で増加しています。

多くのSaaS企業と一緒に世の中を変える、そしてITソリューションによって「つながりが常によるこびに」を実現させるカスタマーサクセスのポジション。

グローバルの決済サービスSaaS企業の導入コンサルティングをお任せします。

●プロダクトの新規ユーザー向けのオンボーディング支援

プロダクトを利用し始めたユーザーに対して初期導入の支援や、より効果的に使えるような提案を行っていきます。カスタマーサクセスの中で、このオンボーディングがうまくいくかどうか、クライアントの事業の成長にとっても重要な為、導入時や導入直後の実務面のユーザー支援、運用フローの改善、構築などを行います。

・プロダクトに関する導入時期・内容の確認、進捗管理、フローの確認、課題点の抽出、クライアントや社内関連部署への連絡・交渉等、

【入社後について】

・カスタマーサクセスについて学ぶ

動画視聴や資料の読み込みから、実戦形式の課題作成など研修を用意しています。

学んで、吸収したい!という積極的な姿勢で臨んでいただける環境です。

・プロダクト関連の研修

OJTを通じて、プロダクトに関する知識やチーム内のナレッジを吸収する期間を設けています。

【仕事を通しての成長・やりがい】

・自社プロダクトのカスタマーサクセスとは異なり、様々な業界、サービスのカスタマーサクセスに携わることで、カスタマーサクセスのスキルを深めることができます!

・AIスタートアップ企業の導入支援に力を入れており、業務での携わりによりIT業界最先端での動向や知識を身につけることができます。

・顧客の成功（事業のグロース）に直接的にかかわるので、アントレプレナーシップの素養が身に付きます。

・顧客に寄り添った支援を行うことができ、顧客の成長を自分の事のように喜ぶことができる環境です!

・SaaS企業やスタートアップ企業など成長企業を支援することで、自身の経験値をアップさせる

スキル・資格

・企業との連絡・調整・交渉・折衝などのビジネスコミュニケーション力の高い方

・ビジネスで使用するPCスキル、ITリテラシーがある方

ータッチタイピング、ビジネスメール、Excel・PPT・Word（作成・入力）

ーご自身で調べて使いこなせる程度のIT、ネットリテラシー

・英語ビジネススキル（TOEIC800点以上）

- ・ 日本語（外国籍の方の場合）ビジネス中級以上

いずれの言語も、ビジネスミーティングが実施できるレベル

【下記、いずれか必須】

- ・ 法人向け提案営業経験

- ・ Webマーケティング実務経験

- ・ 広告業界でのアカウントディレクション実務

- ・ 企業の代表や決裁者に対する営業経験

- ・ SaaS、ITソリューションの顧客サクセス実務経験

- ・ 個社ごとにカスタマイズが必要なツールなどの顧客サポート

- ・ 契約後も継続的な支援が必要な無形商材の営業経験

- ・ 法人向けの営業経験

会社説明