Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【東京勤務】電子部品業界での新規開拓営業マネージャー

【東京勤務】電子部品業界での新規開拓営業マネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1564437

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円~900万円

更新日

2025年11月05日 11:31

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

電子部品・半導体業界における新規顧客開拓を担う営業マネージャー職です。自動車、航空宇宙、インフラなど多様な業界に向けて、ビジネスを拡大していただきます。

企業情報

グローバルに展開する電子部品・半導体の専門商社。若くダイナミックなチームで構成され、積極的な姿勢を評価するカル チャーが根付いています。

職務内容

- 自動車、電子機器、航空宇宙、インフラなどの業界に向けた新規顧客開拓
- 顧客ニーズの把握と最適な製品・サービスの提案
- 社内関連部署との連携によるプロジェクト推進
- 売上目標の達成に向けた営業戦略の立案・実行

条件・待遇

• 年収:840万円(基本給) + 四半期ごとのインセンティブ(上限なし)

• 東京オフィス勤務(毎日出社)

•

このポジションの魅力

- 。若く活気あるチームでの勤務
- 。自主性を重視する環境でのキャリア成長の機会
- 。個人の成果に応じた報酬制度
- 「すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。」

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

スキル・資格

- 電子部品・半導体業界での営業またはビジネス開発経験
- ネイティブレベルの日本語力
- ビジネスレベルの英語力(社内外のコミュニケーションに使用)

会社説明

グローバルに展開する電子部品・半導体の専門商社。若くダイナミックなチームで構成され、積極的な姿勢を評価するカル チャーが根付いています。