

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

営業マネージャー | 産業機械

Sales Manager- Machinery

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1564347

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

700万円 ~ 1000万円

更新日

2025年11月04日 15:03

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

このポジションでは、日本市場における大型設備機器の販売戦略の実行および市場拡大を担います。営業マネージャーとして、市場分析から商談のクロージングまで営業プロセス全体を管理し、日本法人のビジネスユニットマネージャーにレポートします。

企業情報

当社のクライアントは、サーキュラーエコノミーを支える産業用選別ソリューションに特化した、環境技術分野のグローバルリーダーです。ヨーロッパを中心に強いプレゼンスを持ち、アジア市場でも事業を拡大中です。イノベーションとサステナビリティへの強いコミットメントを掲げ、日本法人では市場開拓をリードするダイナミックな営業プロフェッショナルを求めています。本ポジションでは、国際的な連携と日本市場戦略の策定に関与する機会が提供されます。

職務内容

このポジションは、日本市場における市場浸透および顧客対応に注力する戦略的営業職です。主な業務内容は以下の通りです：

- 競合ベンチマーキングやステークホルダーとの連携を含む市場分析の実施

- ローカル市場に合わせた営業戦略の展開およびエリアプランニングへの参加
- 社内チームの支援を受けながら営業機会の創出およびクロージング
- CRMの記録管理および安全・コンプライアンス施策への貢献
- 市場動向や競合の活動をモニタリングし、成長機会を特定
- 業界イベントや展示会での企業代表としての参加、ブランド認知度の向上

条件・待遇

- 競争力のある給与パッケージ
- 市場戦略の策定に関与し、革新的な技術に携わるチャンス
- 国際的な連携が可能な協力的なチーム環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Cynthiani Marpohn on +81357337159.

スキル・資格

- 産業機械または製造業界における営業経験
- 成功する営業戦略の立案・実行経験
- 技術系またはエンジニアリングのバックグラウンドがあれば尚可
- 日本語・英語ともに流暢な方
- 顧客との長期的な関係を構築できる優れたコミュニケーション力および交渉力
- 自発的かつ目標達成に向けて積極的に行動できる方

会社説明

Our client is a global leader in environmental technology, specializing in industrial sorting solutions for the circular economy. With a strong presence in Europe and expanding operations in Asia, they are committed to innovation and sustainability. The Japan office is growing and seeks a dynamic sales professional to lead market development. The role offers international exposure and the chance to shape local strategy.