

【外資系再保険】損保再保険ブローカー(シニア) | CEO直轄ポジション

日本市場での事業拡大に伴う戦略採用。年収2000万円~応相談。

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1564099

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年11月14日 01:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

世界的に展開する大手再保険会社が、日本市場での事業拡大に伴い、経験豊富なシニアブローカーを募集しています。

CEO直属の戦略的ポジションで、日本市場における再保険ビジネスの成長をリードする重要な役割を担います。年収2000万~応相談。

主な職務内容

- チームのシニアメンバーとして、新規ビジネスチャンスの発掘や日本市場でのプレゼンス拡大、ブランド強化を主導していただきます。
- 具体的な職務は以下の通り:
- 日本のクライアント(保険会社)との関係構築・リレーションシップマネジメント
- 損害保険再保険ソリューションの企画・提案・実行
- リスクマネジメントや資本管理戦略に関する専門的アドバイスの提供

- グローバルネットワークを活用し、海外市場の知見やキャパシティを共有・活用すること
- クライアントや業界のネットワークの構築・維持
- 国内外の再保険市場において、高い専門性と信頼性を発揮し、会社のブランド向上に貢献すること

A leading **global reinsurance brokerage** with a strong and expanding presence in Japan is seeking a **Senior Non-Life Reinsurance Broker** to join its growing Tokyo office. This high-impact position reports directly to the CEO and offers a rare opportunity to play a key role in shaping the firm's presence and growth strategy in the Japanese market. You will work closely with local clients and global colleagues to deliver innovative, market-leading reinsurance solutions and strengthen the company's brand in Japan.

Key Responsibilities

- Develop and manage long-term relationships with Japanese insurance clients, providing tailored non-life reinsurance solutions.
- · Originate, structure, and place reinsurance programs that meet client risk and capital management objectives.
- Collaborate with the firm's global network to leverage international expertise, capacity, and insights.
- Identify and develop new business opportunities to grow the Japan franchise.
- Represent the company with professionalism in both local and global reinsurance markets.

スキル・資格

必須条件 経験・資格:

- 損害保険再保険ブローカーとしての豊富な経験(特に日本市場での実務経験が望ましい)
- 国内外の保険会社・再保険会社との強固なネットワーク

ソフトスキル:

- 戦略的思考能力があり、かつ実務も遂行できる方
- 起業家精神を持ち、立ち上げ期や成長フェーズの環境で主体的に行動できる方
- リーダーシップ

語学力:

- 日本語:ネイティブレベル
- 英語:ビジネスレベル

歓迎条件

- 特約再保険、任意再保険の知識・実務経験
- 新規市場開拓や事業戦略の策定経験
- グローバルなチーム環境での国際業務経験

この求人がおすすめの理由

- CEO直属のポジションとして、日本事業の方向性に直接関与できる重要ポジション
- グローバルなネットワークを持つ、成長中の再保険会社で活躍するチャンス
- 基本給2000万円(経験スキルにより応相談)+ボーナスの高報酬ポジション
- キャリアパスあり
- 国際的でオープンな職場文化
- リモートワークOK

Required Skills and Qualifications Experience:

- Extensive experience in non-life reinsurance broking, ideally within the Japanese market.
- Established relationships and a strong client network with insurers and reinsurers.

Soft Skills:

- Strategic mindset combined with a hands-on approach in a fast-growing, entrepreneurial environment.
- Strong relationship-building and communication skills.

Language Requirements:

- Japanese: Fluent (essential for client relationship management).
- English: Intermediate to Business level (for global collaboration).

Preferred Skills & Qualifications

- Deep understanding of reinsurance treaty and facultative structures.
- Experience in business development, client advisory, and market strategy formulation.
- Exposure to international reinsurance markets and multi-stakeholder collaboration.

Why You'll Love Working Here

- Join a global leader at a pivotal stage of its growth in Japan.
- High-visibility position reporting directly to the CEO.
- Entrepreneurial and collaborative culture with international exposure.
- · Competitive compensation and career development opportunities.
- Flexible work style, including remote work and casual office environment.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。