

【マレーシア勤務】Managing Director（多店舗開発・運営）/日勤/KL勤務/高給与/エンタメ業界

アジア各国に展開するエンタメ企業でのお仕事です！

募集職種

人材紹介会社

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID

1563954

業種

アミューズメント・エンターテイメント

雇用形態

正社員

勤務地

マレーシア

給与

700万円～1000万円

勤務時間

月曜～金曜：9:00am～6:00pm

休日・休暇

土日、マレーシア祝日

更新日

2026年02月06日 02:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

当社サービスであるカラオケ事業のマレーシア拠点の責任者として、新規物件の開発、新規/既存物件の店舗管理をメインにマネジメントをお任せいたします。

現在同社では海外事業展開に力を入れており、マレーシアでは特に店舗開発に力を入れております。

日本や海外での店舗開発（特に多店舗事業展開のご経験）がある方、拠点長として事業運営だけでなく店舗開発スキルを発揮できる環境に挑戦したい方を募集しております。

【拠点長職務】

1. 拠点（エリア）全体の統括および業績管理（売上・利益・KPI達成）
2. 複数店舗の運営管理、店舗責任者のマネジメント・育成

3. 顧客満足度向上施策の立案・実行（サービス品質・店舗オペレーション改善）
4. 予算策定・売上分析・コスト管理の実施
5. 本部（経営企画・人事・商品・マーケティング部門等）との連携・調整
6. 地域特性に合わせた販促企画やイベントの実施
7. 労務管理、安全衛生管理、リスクマネジメントの徹底

【店舗開発業務】

1. 新規出店計画の策定（市場調査・競合分析・立地選定）
2. 出店候補地のリサーチ、デベロッパー・不動産会社との交渉
3. 収益性分析・損益シミュレーション・投資回収計画の策定
4. 出店プロジェクトの進行管理（設計・施工・開店準備）
5. 既存店舗の改裝・リロケーション・閉店対応
6. 各部門（営業・人事・経理・販促）との調整・スケジュール管理
7. 出店後の店舗運営フォロー、売上推移分析・改善提案

スキル・資格

【必須要件】

- ・大卒+3年の職務経験（Visa取得のため）
- ・店舗開発経験
- ・英語ビジネスレベル
- ・マネジメント経験
- ・1つの国事業をお任せするので、現地に根付いたマネジメントができる方

会社説明