

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

【ITインフラ企業】世界を舞台に戦略的チャネル営業

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1563901

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1500万円

更新日

2025年10月30日 16:30

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

パートナー企業（代理店・Sler・リセラー）を通じて販売網を拡大し、共に市場開拓を推進するPartner Salesポジションです。幅広い製品群とグローバル体制を活かし、戦略的なパートナーシップ構築と売上成長を担います。

Client Details

同社はシンガポールを拠点とするグローバルITインフラ企業です。

世界9か所のR&D拠点と6か所の技術サポートセンターを持ち、サーバー、HCI、HPC、運用管理ソフトなど幅広いソリューションを展開。金融・通信・エネルギーなど100か国以上、1万社超に導入されています。

Description

- 販売パートナー経由（代理店・Sler・リセラー）経由の売り上げ拡大
- 新規パートナー開拓及び既存パートナーの育成・支援
- 市場/競合情報の分析および販売戦略立案

Job Offer

- グローバルブランドのもとでパートナービジネスを戦略的に拡大できる環境
- サーバー/HCIなど成長領域の製品ラインを扱うチャンス
- 裁量のある営業スタイルと成果に応じた報酬制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

スキル・資格

- ITインフラ領域での営業経験
- パートナーセールス、チャネル営業、アライアンス経験
- 自律的に業務を推進し、社内外ステークホルダーと連携できる方

会社説明

同社はシンガポールを拠点とするグローバルITインフラ企業です。

世界9か所のR&D拠点と6か所の技術サポートセンターを持ち、サーバー、HCI、HPC、運用管理ソフトなど幅広いソリューションを展開。金融・通信・エネルギーなど100か国以上、1万社超に導入されています。