



事業開発部（海外調達・新規ビジネス開拓担当）：EC×ペット/動物病院・ペットショップ向けBtoB事業/業界シェア◎

シグニ株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

シグニ株式会社

### 求人ID

1563832

### 業種

医療機器

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円～800万円

### 勤務時間

09:00～17:45

### 休日・休暇

【有給休暇】入社半年後より10日間付与 【休日】週休二日制 祝日 GW 年末年始・年末年始休暇・特別休日（慶弔休暇：結婚、…

### 更新日

2025年10月30日 16:06

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2322433】

【業務内容】

当社ECビジネスにおいて、動物用医薬品・医療機器・フード・療法食の海外調達および海外販路拡大に関する新規事業を推進していただきます。

英語による契約書作成・レビュー、メール・電話・Web会議での交渉、海外パートナーとの会議進行・通訳、さらに国内外でのプレゼンテーションなど、実務レベルでの英語力とコミュニケーション能力を活かして、新規市場開拓から契約、輸出入、保税・関税手続きまでを一貫して担当いただきます。

## 【業務詳細】

- ・海外メーカー・ディストリビューターの新規開拓、条件交渉（英語使用）
- ・英文契約書（販売契約・代理店契約等）の作成、レビュー、締結プロセス管理
- ・英語での商談メール、Web会議、対面交渉、プレゼンテーション
- ・海外パートナーとの会議運営（議事進行、通訳、議事録作成）
- ・海外展示会や商談会でのプレゼンテーション・製品説明
- ・新規ビジネスの市場調査、商品戦略立案
- ・海外販路（BtoB/BtoC）の企画・開拓
- ・輸出入に関するロジスティクス管理、保税・関税手続き対応
- ・社内関連部門（物流・商品部・CS・マーケティング）との連携推進
- ・収益性分析・KPI管理

## スキル・資格

## 【必須】

- ・マーチャンダイジングまたはマーケティング業務経験（業界・商材不問、3年以上目安）
- ・英語によるビジネス実務経験（契約書作成・交渉・メール・会議対応・通訳・プレゼンテーション含む）
- ・新規ビジネス開拓または海外事業推進の実務経験
- ・輸出入（通関・保税・関税）の実務知識または経験

## 【歓迎】

- ・医療機器・医薬品・食品など規制商材の取扱経験
- ・複数国にまたがるプロジェクトマネジメント経験
- ・国際物流（インコタームズ、輸送手配、貿易保険等）の知識
- ・海外展示会や国際イベントでの営業経験

## 会社説明

■医療機関（動物病院・クリニック・薬局）への医療必需品販売ならびに経営支援サービス提供。■ペットショップ、飼い主へのペット用品・サービス提供。