



## アカウントマネージャー（ゲノミクス製品担当）

アジレント・テクノロジー株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

アジレント・テクノロジー株式会社

### 求人ID

1563619

### 業種

医薬品

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

その他東京

### 給与

700万円～1100万円

### 勤務時間

08:45～17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 24日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 年間休日：122日 土日・祝日・5/1・夏季休暇・年末年始休...

### 更新日

2026年01月08日 02:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【求人No NJB2324880】

#### ■仕事概要

アジレントのゲノミクス製品をエンドユーザー顧客に販売するアカウントマネージャーを担当いただきます。

#### ■仕事内容

・複数のテリトリー（アカウントレベル・県単位）の営業責任（売上責任）を持ち、新規顧客開拓・既存顧客の維持と育成

- ・ゲノミクス製品から得られた研究成果から、臨床への実装可能性を探る。
- ・ビジネスの成長に責任をもち、ゲノミクス製品の売上向上また、他展開との連携によりDGG（ゲノミクス・セルアナリシス・パソロジー）
  - ・全体のポートフォリオ成長に貢献
  - ・50%以上の時間を顧客への訪問など、顧客との関りを維持
  - ・製品スペシャリストやフィールドアプリケーションサイエンティストと連携し、顧客の要求に合わせた学術支援や技術的なサポートの
  - ・機会を見据え顧客満足度の継続的な維持・向上を目的として活動し、顧客発掘—事件成立—アフターサポートより強固な顧客との関係性を確立する。
  - ・KOLを発掘し、長期的に良好な関係性の構築
  - ・学会・展示会などのマーケティング活動への支援の実施

#### ■担当製品

ゲノミクス・セルアナリシス・パソロジー製品

<https://www.chem.agilent.com/contents.php?id=23129>

---

## スキル・資格

### 【必須要件】

- ・分子生物学・遺伝学・ゲノム科学・細胞生物学・生化学、いずれかもしくはそれに準ずる学問に係わる知識
- ・研究用機器・研究用試薬に係わる3年以上の業務経験
- ・英語力（中級程度）

### 【歓迎要件】

- ・次世代シーケンサーに関わる経験

---

## 会社説明

ライフサイエンス研究支援機器、ラボ用分析機器、体外診断用医薬品、医療機器、試薬等の販売およびサポート等