



【800～1265万円】分析装置、産業機器のセールスアカウントマネージャー

ライフサイエンス グローバルトップ企業での募集です。法人営業（その他）のご経...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ライフサイエンス グローバルトップ企業

求人ID

1563558

業種

医薬品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円～1200万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度最大10日（1/1入社の場合）1ヶ月目から※入社月により異なります。※入社年数に応じて有給休暇が増加し...

更新日

2025年12月11日 07:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2335390】

■主な仕事内容

- ・Gauging、XRF、XRDの担当市場・地域での売上増、成長を牽引するための諸活動（営業、マーケティング）。
- ・予算、販売目標の設定、案件管理を含む販売代理店を管理する。
- ・市場における競争活動に関する情報を収集し、その情報を業務上および戦略上の意思決定プロセスに組み込むためのサポートを行う。

- ・必要に応じ、展示会や技術セミナーに参加する。
 - ・外出、出張は業務の約30%程度。
 - ・案件管理、売上予測、見積作成等を、SFDC（セールスフォース・ドットコム）を通じて行う。
その他必要に応じて、担当業務の追加、変更あり。
-

スキル・資格

■必須要件

- ・分析機器装置関連ビジネスの経験、または貿易実務経験（主に輸入）
- ・Word、Excel、PowerPoint、Outlookの使用経験。
- ・運転免許証

■歓迎要件

- ・さまざまな産業分野の業界への販売経験。
 - ・情報収集力やコミュニケーション力を生かして、顧客視点での提案、考察ができる方。
 - ・折衝力・調整力・コミュニケーション能力がある方。
 - ・課題解決力がある方。
 - ・SFDC（セールスフォース・ドットコム）の使用経験
 - ・商社における輸入国内販売の経験。
 - ・将来的にマネジメントポジションへの興味、関心
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします