



グローバル企業・外資×ハイクラス転職

「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【1000～1500万円】 Service Commercial Manager / R1285622 分析機器グローバルリーダー

営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1563484

業種

医薬品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～1500万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 1か月目から支給 ※有給休暇は初年度は入社月により日数は変わります（入社7ヶ月目には10日以上）
【休日】...

更新日

2025年11月27日 11:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2270420】

■業務概要

サービス営業マネージャーは、SCIEXジャパンにおける事業成長を推進するため、持続可能な戦略的・戦術的リーダーシップを提供し、販売目標と財務目標の達成を支援する役割を担います。

この役割には、市場と競合環境の包括的な理解が求められ、効果的な市場参入モデルと販売戦略の策定が不可欠です。さらに、サービス営業マネージャーはこれらの戦略の実行を監督し、事業成果の成功を確保します。このポジションは、サービスセールスJ KOSEAディレクターに報告し、日本東京に拠点を置くサービスセールスグループの一員として就業いただきます。

■仕事内容

- ・サービス販売チームの有効なコミュニケーション、リーダーシップ、コーチング、パフォーマンス管理の確保
- ・効果的なリーダーシップを発揮し、人材育成の実施
- ・四半期売上目標を達成するための実行可能なアクションプランの策定と実施
- ・市場動向を監視して市場インテリジェンスを向上

スキル・資格

【応募要件】

- ・BtoBビジネスにおいて、顧客の開拓と管理（3年以上）
- ・サービスパフォーマンスを評価する強力な分析スキル

【歓迎要件】

- ・バイオ医薬品、食品、環境、法医学、医療、学術分野など、多様な業界での販売経験

会社説明

ご紹介時にご案内いたします