



Creating Cross-cultural Excellence

海外ベンダー・企業とのグローバル案件【シニアコンサルタント】 ■英語力を活かせる環境&メンバー育成◎

«2006年創業»航空・旅行業界に特化した国内有数の専門コンサルティングファーム

募集職種

採用企業名

セブンスカイズ株式会社

求人ID

1563382

部署名

Transportation & Tourism

業種

ITコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

1000万円 ~ 1400万円

勤務時間

9:00~18:00 (8:00~10:00 30分毎に勤務開始時間スライド可)

休日・休暇

土曜、日曜、祝日、年末年始休暇、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇

更新日

2026年01月29日 07:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

«募集要項・本ポジションの魅力»

- 航空・空港・旅行業界の知見を活かし、プロジェクト遂行を支援する業務
- 業界横断的なプロジェクトを主導し、顧客成長に直接貢献できる
- 海外企業やベンダーとの交渉や調整を行い、グローバルな視野と実践力を磨ける

- ・自主性を重んじた環境でリーダーシップを發揮し、若手育成にも関わる

【業務内容】

- ・航空、空港、旅行業界の知見と、プロジェクト・マネジメントのスキルを両輪として、顧客企業のプロジェクト遂行を支援し、その成長と発展に貢献していただく。
- ・プロジェクト規模により、チームを率いて、もしくは単独でプロジェクトに参画するが、その形態に関わらず管理者の指示によることなく自らがリーダーとして方針を定めて業務を設計し、顧客の承認のもと業務を遂行することが求められる。
- ・多くのプロジェクトにおいて、外国企業(ベンダー、ソリューションプロバイダー、顧客企業の提携先、業界団体等)とのコミュニケーションを支援する役割を担うことが期待される。顧客の要望は多岐に亘り、通訳として顧客の意思の正確な伝達と記録、またファシリテーターとして事前の意見集約から会議のクロージングまで、あるいは交渉戦術の策定から実行等、様々なケースが発生する。ニーズを把握する洞察力と、状況に応じて最適な役割を果たせる柔軟性、また企画・調整力も必要となる。
- ・顧客企業内のステークホルダー、また/あるいは他のプロジェクト参画メンバーともコミュニケーションの頻度を保ち、高品質なレポートの発信を通じて評価・判断材料を提供し、プロジェクト成功確率の向上に貢献することが求められる。
- ・プロジェクトを通じて獲得した経験、知見のフィードバックを通じて、若手社員を育成し、成長を支援

(配属：Transportation & Tourism)

【募集背景】

事業拡大に伴う増員

【雇用形態】

正社員（試用期間：3ヶ月）

【給与】

1000万～1400万円

- ・昇給：年1回（4月）
- ・賞与：年1回（3月）※上記年収額に加え、その年の業績に応じた賞与額を支給

【就業時間】

9:00～18:00 (8:00～10:00 30分毎に勤務開始時間スライド可)

【勤務地】

〒101-0038 東京都千代田区神田美倉町4美倉ビル3階

- ・転勤：無

- ・喫煙環境：屋内全面禁煙

(変更範囲：従事する案件により、当社オフィス、東京都内のお客様の事業所およびプロジェクト先)

【諸手当】

通勤手当、出張手当、テレワーク勤務手当、他

【休日休暇】

- ・年間休日：120日
(内訳) 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 年末年始5日

- ・その他（創立記念日あり※5月1日）

【待遇・福利厚生】

- ・各種社会保険完備（健康保険、介護保険、厚生年金、雇用保険）
- ・企業型確定拠出年金制度
- ・定期健康診断
- ・自己啓発援助

■選考プロセス

【面接回数】2～3回（目安）

【筆記試験】無

【採用人数】2～3名

スキル・資格

【必須要件】

- ・航空会社、空港運営会社、旅行会社での業務経験(IT部門/業務部門問わず) または、ベンダー、事業会社におけるITプロジェクト管理経験 があり、航空業界の専門用語が分かる方
- ・IT部門もしくは現業部門におけるプロジェクト実務経験
- ・プロジェクト・マネジメントの知識
- ・業務分析手法の知識
- ・英語(ビジネスレベル)

【歓迎要件】

- PMP
 - BABOK
 - 海外ベンダー/プロバイダーとのプロジェクト実務経験
(RFI/RFP 等を介したベンダー選定、契約/SOW 締結、システム導入フェーズ、等)
 - 組織マネジメント経験(管理者として組織目標達成、部下育成)
-

会社説明